

Considérations relatives au marché

Les mesures nationalistes adoptées par le gouvernement brésilien dans le domaine des soins de santé se manifestent par des contrôles de prix et des obstacles tarifaires élevés aux importations de produits finis. Le gouvernement brésilien s'efforce également d'arriver à une réduction du nombre des produits offerts sur le marché et aide les entreprises brésiliennes à pratiquer la substitution des importations. Ces mesures n'encourageront pas les entreprises multinationales à accroître leurs investissements et peuvent entraîner indirectement l'apparition de nouveaux débouchés; en effet, il y aura peut-être certains domaines dans lesquels l'influence des multinationales aura été réduite avant que les compétences brésiliennes n'aient atteint un niveau suffisant. En tant que participant à une coentreprise au Brésil, Connaught est en bonne position pour éviter les répercussions de certains de ces problèmes.

Concurrence et activités des concurrents

L'industrie pharmaceutique brésilienne a atteint un niveau satisfaisant de développement et compte des firmes proprement nationales et un large secteur d'entreprises multinationales. De plus, le Brésil a signé des contrats d'importation de produits pharmaceutiques en vrac avec des pays du bloc communiste, à des prix très inférieurs à ceux qui sont pratiqués par les pays occidentaux. Ce marché est très concurrentiel car les entreprises multinationales travaillant dans ce secteur au Brésil semblent appelées à connaître certaines difficultés. Le marché des produits pharmaceutiques au Brésil n'a pas connu de modifications profondes et semble maintenant appelé à connaître un double processus de rationalisation et de concentration. Les perspectives semblent bonnes pour les exportations canadiennes dans les domaines pour lesquels nos entreprises ont fait preuve d'un avantage technologique (pour les vaccins par exemple).

Plan d'action

Les entreprises canadiennes doivent s'attacher essentiellement à trouver sur le marché brésilien des créneaux sûrs pour des produits commercialement viables en mettant à profit les avantages technologiques que comportent de tels produits.

Pour encourager de tels efforts, on aura recours principalement aux moyens suivants: assistance traditionnelle aux entreprises intéressées, informations transmises aux représentants canadiens sur les plus récents développements dans le domaine des soins de santé et soutien accordé aux missions canadiennes et brésiliennes dans le cadre du PDME. On pourrait également nouer des liens avec le marché médical brésilien en parrainant des programmes de formation pour des médecins et des spécialistes paramédicaux. On peut s'attendre à une augmentation de la valeur nominale des exportations car l'infrastructure du système de soins de santé du Brésil continue de se développer.