

Vos Ventes de Conserve Augmentent-elles ?

Vous pouvez être un vendeur très actif. Votre magasin peut être attrayant par ce qu'il contient. Vos commis peuvent être des hommes de premier ordre. Mais si vos conserves ne sont pas réellement de première qualité, il est bien difficile de maintenir les ventes au niveau qu'elles doivent avoir. Permettez-nous de vous suggérer ce remède. Essayez la

MARQUE OLD HOMESTEAD

Les épiciers qui vendent le plus de conserves sont ceux qui vendent exclusivement celles de la Marque Old Homestead. La raison en est que les articles de la Marque Old Homestead sont si uniformément excellents qu'ils chatouillent le palais du public. Les clients n'ont jamais un sujet de plainte à leur sujet. Au contraire, la qualité de chaque boîte excite leurs louanges sans bornes. Nous avons atteint cette supériorité par l'emploi exclusif des fruits et légumes de pleine saveur, les meilleurs qu'on puisse se procurer et par l'emploi de méthodes d'emballage modernes, sanitaires, progressives.

Demandez à Votre Fournisseur la Marque Old Homestead. Si c'est un fournisseur de premier ordre, il la tient en stock.

The **Old Homestead Canning Co.**

PICTON, Ontario.