

soit à une entreprise publique, soit à une œuvre de charité.

Rien ne refroidit plus le futur acheteur, que: lorsque, entrant dans un magasin pour affaires, il se voit reçu de la façon que nous venons de décrire. Tout homme qui cherche à commercer avec le public devrait donc étudier constamment comment il lui est possible de faire la connaissance de toutes les personnes de sa localité. Il devrait tâcher de plaire, non seulement par les marchandises qu'il vend, mais aussi de toutes façons. L'homme qui a toujours un accueil cordial, pour tous ceux qui viennent chez lui, s'apercevra que les clients se détournent de leur chemin pour faire leurs achats chez lui.

#### LES TAPIS ET LEUR VENTE

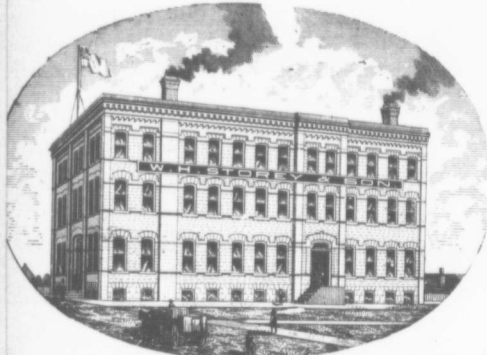
Un bon vendeur de tapis est un homme de tact, d'une patience sans borne, et de goûts artistiques. Ce sont toutes des qualités que doivent cultiver ceux qui désirent devenir de bons vendeurs de tapis. Et, il est bon de dire, que ces qualités, conviennent tout autant, sinon plus, au détailleur qui vend pour son compte qu'à l'employé qui travaille pour autrui. Quand on vend des tapis, il est nécessaire que le client ne soit pas pressé. Généralement un tapis dure un grand nombre d'années, conséquemment, on ne doit pas s'attendre à ce que le client se décide aussi vite quant au choix d'un tapis, que s'il s'agissait de quelque chose de moindre durée. Si par exemple, on surveille soigneusement une cliente, on remarquera que ses yeux s'égareront volontiers sur certains modèles qui flattent son goût; même, il y a des chances pour qu'elle palpe le tissu avant qu'on ne l'ait déroulé. Or, un vendeur habile n'étalera pas tout de suite une telle pièce de tapis; cependant, quand il aura à en parler, il le fera en des termes qui plairont à la cliente. Si le local où se fait la vente n'est pas grand, on retirera de l'avantage à montrer les tapis au moyen d'un ratelier, prenant soin de montrer

d'abord les échantillons du bas, sur lesquels on fera retomber ceux du haut. De toute façon, étendez le tapis sur le plancher, afin que la cliente puisse marcher dessus et se faire une idée de l'apparence qu'il aura chez elle. Il est aussi avantageux de montrer, à côté l'une de l'autre, deux bandes du tapis, afin que la cliente puisse voir comment l'ajuster. Un bon vendeur peut intéresser plusieurs clientes en même temps. Dans les bons magasins, les clients ne voient jamais couper les tapis; le vendeur se contentant d'écrire un memorandum des mesures, memorandum, qu'il donne à l'employé qui est chargé de couper les tapis. Si nécessaire, un bon vendeur peut s'occuper de trois ou quatre clients en même temps.

#### L'INDUSTRIE DE LA SOIE EN ITALIE

D'après une statistique récemment publiée par l'association des manufacturiers et des Marchands de Soie de Milan; il y aurait actuellement en Italie 1,065 usines où l'on travaille la soie. De ce nombre, 346 manufactures préparent la soie pour le tissage. Ces manufactures ont 705,262 fuseaux en activité et 49,050 en inactivité, 165 des manufactures italiennes tissent la soie. Elles emploient 9,862 métiers à main, dont 159 sont inactifs; quant aux métiers à la machine ces mêmes manufactures en emploient 7,464 dont 5 sont inactifs. On trouve des manufactures de soie dans presque toutes les parties de l'Italie, mais les principaux centres sont à cet égard: le Piémont, la Vénétie et la Lombardie. Il n'y a des métiers à la machine que dans le Piémont et la Lombardie.

Il y a deux choses au sujet desquelles nous ne devrions jamais nous tourmenter: celles que nous ne pouvons pas empêcher, et celles que nous pouvons empêcher.



### Pour le Commerce du Printemps Gants et Mitaines

Trente et quelques années durant, nous avons tenu à honneur de conserver la suprématie dans la fabrication des **Gants et Mitaines**. Nous avons, sur des données nouvelles, fourni au commerce des marchandises ayant du cachet, et alliant l'originalité à la solidité et à la durée. Vous recevrez la visite de nos voyageurs en temps voulu. Examinez leurs échantillons, considérez les prix. Nous vous offrons les plus belles valeurs aux prix les plus bas.

**W. H. Storey & Son, Limited.**  
Etablis en 1868  
Les Gantiers du Canada, ACTON, Ont.

Les Gants  
de Peau de



# PEWNY

Sont les Gants

dont chaque paire est accompagnée  
d'une garantie.



Vous ne courez aucun  
risque en les vendant.



NOUS SOMMES LES SEULS AGENTS

**Greenshields Limited,**

MONTREAL.