

blique n'a rien fait. Il a reçu aussi un rapport obscur du comité de la lumière recommandant d'allumer immédiatement 200 lampes; ce qui sera fait sûrement au plus tôt, puisque Mr. Patton a remplacé Mr. Huot qui était assez fou pour ne pas vouloir faire de dépense sans savoir d'où viendrait l'argent. Nous admirons pour notre part la méthode britannique qui consiste à dépenser l'argent avec d'autant plus de prodigalité qu'on sait moins où l'on en prendra. Au bout du fossé la culbute.

## BOITE DE PANDORE.

(Pour le Fantasque.)

Ah! faudra-t-il toujours partout,  
Que Jean-Baptiste paye pour tous.

M'sieur le Fin-Taxe;

Voudriez-vous m'faire l'plaisir d'faire connaitre au public le zabu, et le fraudes qui sont tout le jours en usage a l'egard de nous pauvre Jean-Baptiste, je veut parler de certains m'sieurs de vote ville quebecquoise qui sont dans la classe des Robes noir. J'va vous raconté mon histoire toute belle quelle est sans deguissement, j'm'abstiendrai seulement de mettre aux yeux du public le nom des personnages, pas même abregé. Il fait bon d'vous dire qu'in jour j'étions pour acheté zune terre comme disais mon homme "by Sheriff Sale". Un certain m'sieur professeur de Robe noir, voulant faire mon bonheur comme il le dit (mais plus encore celui de sa bourse) s'approcha de moi en souriant, me dit: Voulez-vous acheter cette terre; je lui repondit qu'oui. Bien me dit-il, je suis employé par un de mes clients pour l'acheter aussi; mais, si vous voulez me donner dix louis, je ne m'opposerez pas a vous et je vous favorisera. De cette manière vous mettez cinquante louis dans votre poche a part des dix que vous me donnerez, car s'exprimait-il, "*An able man draws advantage from every thing*". Ainsi continua-t-il, j'ai déjà en beaucoup d'occasions aidé des pauvres gens de la campagne, qui n'entendent pas ces affaires-là, je suis porté à leurs bien et à les retirer d'affaires comme celle-ci, avec avantage. J'ai pris pour devise les mots suivants que je me dit à moi-même lorsque je veux protéger quelqu'un comme dans l'occasion présente *Noni sibi, sed toti genitum se credere mundo*.

Mon protecteur desintéresse continua seul sa harangue jusqu'à l'heure de la vente. et me faisait toujours remarquer sa bonne attention pour moi (il faut croire qu'il oubliait son client qu'il représentait dans cette occasion) et me dit voulez-vous agréer ma proposition, a quoi je répondis que je trouvais que c'était un peu cher; et la vente commençait alors. Mon prétendu bienfaiteur se retira un peu a l'écart, et ravint aussitôt avec un petit billet dans sa main; tenez, dit-il signez moi ceci pour dix piastres et je vous abandonne le reste. Je me retourna vers lui en disant (assez haut pour être entendu de tous ceux qui nous environnaient) un avocat ne me subtilisera pas de cette manière. Il fut hors de l'auditoire avant que j'eusse eu le temps de lui parler d'avantage. Je me trouva dernièrement dans une même circonstance, étant encore sur les lieux d'une vente, un autre m'sieur de la même classe auquel je n'avait jamais parlé vint me saluer avec beaucoup de grace, me demandant si je desirait faire quelque acquisition; je me contenta de sourire sans lui donner de réponse, en pensant que cette méthode était "*manners of the Lawyers*", combien de nos confrères ont