

DES PROGRAMMES POUR VOUS APPUYER DANS LA CONQUÊTE DE NOUVEAUX MARCHÉS

PLANIFICATION DE L'EXPORTATION

Femmes d'affaires en commerce international : Produits et services ciblés pour aider les entrepreneures à accéder à de nouveaux marchés étrangers. femmesdaffairesencommerce.gc.ca

Réseau Entreprises Canada : Réseau de 400 centres de services aux entreprises dans tout le Canada à l'appui des entrepreneurs. entreprisescanada.ca ou 1-888-576-4444 (ATS 1-800-457-8466 pour les malentendants)

Service des délégués commerciaux : Conseils spécialisés pour vous aider à évaluer votre niveau de préparation à l'exportation, à réaliser des recherches sur les marchés et à évaluer votre plan de commercialisation internationale. deleguescommerciaux.gc.ca ou 1-888-306-9991

Service Canada : 1-800-O-Canada pour accéder à des renseignements sur le gouvernement du Canada.

Gouvernement du Canada : Organismes fédéraux offrant des services commerciaux par région.

- Agence de promotion économique du Canada atlantique (voir l'Initiative Femmes en affaires) acoa-apeca.gc.ca
- Développement économique Canada pour les régions du Québec dec-ced.gc.ca
- Agence canadienne de développement économique du Nord CanNor.gc.ca
- Agence fédérale de développement économique pour le Sud de l'Ontario FedDevOntario.gc.ca
- FedNor (Nord de l'Ontario) fednor.ic.gc.ca
- Diversification de l'économie de l'Ouest Canada wd-deo.gc.ca

Office de la propriété intellectuelle du Canada : Protégez votre entreprise, votre produit ou votre invention au moyen de brevets, de droits d'auteur, de marques et de conceptions industrielles. opic.ic.gc.ca

FINANCEMENT DE L'EXPORTATION

Association atlantique des Corporations au bénéfice du développement communautaire : Prêts pour le commerce général, l'innovation, l'entreprise sociale et les jeunes. cbdc.ca/fr

Banque de développement du Canada : Le Prêt Xpansion de BDC pour réaliser des projets qui favoriseront votre croissance. bdc.ca/fr

Femmes d'affaires en commerce international : Renseignements sur les fonds du gouvernement et les programmes de financement dans l'ensemble du Canada. femmesdaffairesencommerce.gc.ca

Réseau Entreprises Canada : L'outil 'Trouvez du financement' vous permet de chercher du financement par région et par secteur. entreprisescanada.ca

CanExport : Programme de 50 M\$ s'adressant à des petites et moyennes entreprises canadiennes qui souhaitent conquérir de nouveaux marchés étrangers, particulièrement dans les marchés émergents dont la croissance est rapide. international.gc.ca/canexport

Exportation et développement Canada : Solutions de financement et d'assurance destinées aux exportateurs. edc.ca

Accès aux marchés d'exportation : Programme de développement des marchés mondiaux pour les entreprises de l'Ontario. exportaccess.ca/fr

Programme d'aide à la recherche industrielle : Services de financement visant à soutenir l'innovation et à accélérer la croissance des entreprises. nrc-cnrc.gc.ca/irap-pari

Initiative pour les femmes entrepreneures : Prêts destinés aux femmes d'affaires canadiennes de l'Ouest. wd-deo.gc.ca

ENTRÉE SUR LES MARCHÉS

Le Service des délégués commerciaux du Canada : Renseignements sur le terrain et conseils pratiques dans 161 bureaux situés au Canada et dans le monde entier. deleguescommerciaux.gc.ca ou 1-888-306-9991

Accélérateurs technologiques canadiens : Soutien aux entreprises canadiennes à forte croissance et prêtes à la commercialisation pour accéder à des services d'entrepreneuriat dans les secteurs des technologies de l'information et des communications, des sciences de la vie et des technologies propres. deleguescommerciaux.gc.ca/ATC

CanadExport : Articles et dernières nouvelles sur la réalisation d'affaires à l'étranger. canadexport.gc.ca

« Conseil avisé : Concentrez vos efforts



« Nous nous sommes toujours concentrés sur l'amélioration de notre entreprise en vue de répondre aux besoins de nos clients. Maintenant que nous planifions notre expansion aux États-Unis, nous travaillons à l'établissement de liens pertinents. J'hésitais à participer à la mission commerciale de FACI, à Austin, au Texas en juin 2015 parce que je devais sortir de ma zone de confort. Je me suis jointe à elle et cela a

été une excellente occasion de rencontrer d'autres entreprises. J'ai obtenu le soutien de représentants gouvernementaux et j'ai appris beaucoup de choses sur les possibilités offertes par la chaîne d'approvisionnement pour les femmes d'affaires. Les liens et les réseaux que j'ai établis ont été très utiles.

Si vous hésitez à participer à une mission commerciale, allez-y! Faites des recherches à l'avance, ciblez les entreprises auxquelles vous voulez présenter votre argumentaire et assurez-vous de faire un suivi. Les gens oublient rapidement si vous ne leur envoyez pas un courriel de suivi ou si vous ne les rencontrez pas en personne. »

Lori Pecorilli, présidente
Latium Fleet Management
Nisku (Alberta)