

[Text]

Previous to 1987, our price in Canada was less at the farm level compared to the United States.

**Senator Barootes:** What was the price at which you sold to your distributors? Are the 3 per cent, 3 per cent and 0 per cent figures relevant to that?

**Mr. Beeler:** Yes. Under the laws of Canada we can only price to our distributors.

**Senator Barootes:** So that is what you have given us—the distributors' price?

**Mr. Beeler:** Yes. Beyond that we cannot control the price.

**Senator Barootes:** You cannot control the mark up some agent puts on the product?

**Mr. Beeler:** That is right. Your question really relates to 1987, because that is when the corn producers had Ciba-Geigy in a goldfish bowl on prices. I called Dr. Daynard in April of 1987 and said: "We have been looking at prices in Canada and the United States and there is a difference today of 12 per cent in our price. We did not plan that, we run independent companies, but that is the situation. What are you finding?" He said: "We think it is more like 15 per cent."

At the end of the season there was probably a 5 per cent or 6 per cent difference. We know that and he knows that. In fact, we are meeting Thursday morning of this week with the executive of the corn producers in order to look at the pricing studies they have been doing on this product this year, Canada versus the United States. Our information is that at the farm level they are basically equivalent.

**Senator Barootes:** The differentials you gave year by year related to the distributors' price, did they?

**Mr. Beeler:** When I was talking about Dr. Daynard, that price was actually the growers' price.

**Senator Barootes:** The end-users' price?

**Mr. Beeler:** Yes.

**Senator Barootes:** When you said that our prices were lower than prices in the United States, you were referring to the end users' price, were you not?

**Mr. Beeler:** Yes.

**Senator Barootes:** What about the distributors' price in the United States? Is our distributors' price higher than the distributors' price in the United States, dollar for dollar, rationalized to the United States dollar versus the Canadian dollar?

**Mr. Beeler:** I can only talk about our major distributor. I do not know what happens down the line, but basically they are essentially the same.

**Senator Barootes:** You do not see a major difference?

**Mr. Beeler:** We do not see a major difference.

**Senator Barootes:** So if the corn growers are hollering, maybe they should be hollering at the agent or distributor or the agricultural supplier. Is that your point?

**Mr. Beeler:** That may be. I do not want to quote any figures that are not ours, but there does seem to be more taken out of

[Traduction]

**Le sénateur Barootes:** Quel était votre prix de vente aux distributeurs? Ces chiffres de 3 p. 100, 3 p. 100 et 0 p. 100 sont-ils pertinents à cet égard?

**M. Beeler:** Oui. D'après les lois canadiennes nous ne pouvons contrôler que le prix auquel nous vendons notre produit aux distributeurs.

**Le sénateur Barootes:** Et c'est par conséquent le prix aux distributeurs que vous nous avez donné.

**M. Beeler:** Nous n'exerçons de contrôle qu'à ce niveau.

**Le sénateur Barootes:** Vous n'avez donc par conséquent rien à voir avec les majorations de prix de certains agents.

**M. Beeler:** Non. Votre question se rapporte à l'année 1987 alors que les producteurs de maïs mettaient Ciba-Geigy sur la sellette au sujet des prix. En avril 1987 j'avais appelé M. Daynard pour lui faire remarquer qu'il existait une différence de 12 p. 100 entre les prix canadiens et américains et que nous n'y pouvions rien puisque nos deux sociétés agissent indépendamment l'une de l'autre des deux côtés de la frontière. Il m'a répondu qu'à son avis il fallait plutôt parler de 15 p. 100.

En fin de saison la différence était sans doute de 5 ou 6 p. 100. C'est évident. Nous rencontrerons jeudi les représentants des producteurs de maïs pour nous pencher sur les études de prix de revient réalisées cette année pour le maïs tant au Canada qu'aux États-Unis. En fait, au niveau de l'agriculteur, la situation est tout à fait comparable.

**Le sénateur Barootes:** Les différences de prix dont vous avez parlé étaient au niveau de la distribution?

**M. Beeler:** Lorsque j'ai parlé de M. Daynard, il s'agissait en fait du prix du cultivateur.

**Le sénateur Barootes:** Donc de l'utilisateur final?

**M. Beeler:** Oui.

**Le sénateur Barootes:** Et lorsque vous disiez que les prix au Canada étaient inférieurs à ceux des États-Unis vous parliez du prix de l'utilisateur final n'est-ce pas?

**M. Beeler:** Oui.

**Le sénateur Barootes:** Le prix du distributeur est-il plus élevé au Canada qu'aux États-Unis si l'on tient compte du taux de change?

**M. Beeler:** Je ne peux me prononcer que pour notre distributeur principal et je ne sais pas ce qui se passe ensuite, mais en fait il n'y a pas de véritable différence.

**Le sénateur Barootes:** Il n'y a pas une différence importante?

**M. Beeler:** Non.

**Le sénateur Barootes:** Et donc si les cultivateurs de maïs se plaignent, ils devraient s'en prendre plutôt à l'agent ou au distributeur ou au fournisseur, n'est-ce pas?

**M. Beeler:** Peut-être. Je ne voudrais pas citer des chiffres qui proviennent d'autres sources que la nôtre, mais il semble