

[Text]

enjoyed in terms of open access to the U.S. market, the Saskatchewan potash industry fully supports the free trade initiative. Thank you.

Mr. Bill Gaynor (Vice-President and General Manager, Weyerhaeuser Canada Ltd.): Mr. Chairman, members of the committee, I am speaking on behalf of my company. The views I am going to express are I believe much the same as others in the industry here in Saskatchewan, and they are also representative of my company which has operations across much of Canada.

Although the forest sector in Saskatchewan is not as major a player as in some other provinces, the Saskatchewan division of Weyerhaeuser Canada is a major generator of jobs for thousands of people in northern Saskatchewan communities.

My company is a major integrated forest products company here in Saskatchewan. The scope of our operations includes forest management of a very large area and the harvesting of timber for our production facilities. We have a sawmill in the community of Big River, and that community is dependent upon the existence of that sawmill. We are in the process of completing a \$6.5 million modernization in order to improve and maintain the competitiveness of that facility. We also have a 900-tonne-a-day kraft market pulp mill in the community of Prince Albert. That mill is in the process of being partially integrated with a fine paper mill in a \$250-million capital project. I might add that bringing a fine paper mill to the Prairies is in part a product of Canada's evolution toward freer trade. Through the last GATT rounds, where paper tariffs into the U.S. were reduced to 2.5%, it has provided the economic opportunity for a high value-added product like paper to be available for manufacture here in the Prairies.

• 1505

We also have a multi-product chemical company in Saskatoon, Saskatoon Chemicals. It manufactures a variety of industrial chemicals, including calcium hypochlorate, a swimming pool treatment chemical marketed primarily in the U.S., for which we received a Canada Export Award last month.

We employ about 750 people directly, and hundreds more as contractors and suppliers. Our business is an export business; 90% of our business goes to export markets. Our natural market, and the market from this particular part of the world in which we can be most competitive, is the United States. At present, over 50% of our sales are to U.S. markets. This will significantly increase when the paper mill becomes operational, as its sales, which will be over \$100 million, will be made almost entirely to U.S. markets. Therefore our businesses must have access to and must be competitive in the United States for us to succeed.

[Translation]

profitait auparavant sur le marché américain, l'industrie de la potasse de la Saskatchewan est totalement favorable à l'initiative de libre-échange. Merci.

M. Bill Gaynor (vice-président et directeur général, Weyerhaeuser Canada Limited): Monsieur le président, messieurs les membres du Comité, je comparais devant vous au nom de ma société. Ce que je vais vous dire reflète aussi bien, me semble-t-il, les problèmes des autres entreprises de ce secteur industriel de la Saskatchewan que ceux de mon entreprise, qui est représentée presque partout au Canada.

Bien que le secteur forestier de la Saskatchewan ne soit pas un protagoniste aussi important que dans certaines autres provinces, la division de la Saskatchewan de la société Weyerhaeuser Canada fournit des emplois à des milliers de travailleurs des localités du nord de cette province.

Je représente une importante société intégrée de produits forestiers, dont les activités incluent la gestion forestière d'une vaste zone et l'exploitation du bois pour nos services de production. Nous avons une scierie à Big River, où nous sommes le seul employeur. Nous allons bientôt terminer un programme de modernisation qui nous a coûté 6,5 millions de dollars, et qui va nous permettre d'accroître la compétitivité de cette installation. Nous avons également une usine de pâte kraft à Prince Albert, dont la production quotidienne est de 900 tonnes. Cette usine est en cours d'intégration partielle avec une machine à papier fin, dans le cadre d'un investissement de 250 millions de dollars. J'ajouterai que l'installation d'une machine à papier fin dans les provinces des Prairies n'est envisageable que grâce à la libéralisation des échanges du Canada. Depuis les dernières négociations au sein du GATT, qui a vu les tarifs douaniers américains réduits à 2.5 p. 100, nous avons la possibilité de fabriquer un produit à forte valeur ajoutée ici même dans les Prairies.

Nous possédons également une usine de fabrication de produits chimiques à Saskatoon, la Saskatoon Chemicals. Nous y produisons toute une gamme de produits chimiques industriels, notamment de l'hypochlorate de calcium qui sert à traiter les piscines et qui est vendu principalement aux États-Unis et pour lequel on nous a décerné le mois dernier le prix des exportateurs canadiens.

Nous employons 750 personnes directement et assurons en outre des centaines d'emplois indirects chez nos sous-traitants et fournisseurs. Nous sommes principalement des exportateurs, puisque nous vendons 90 p. 100 de notre production à l'étranger. Notre débouché naturel, et le marché dans ce coin du monde où nous sommes le plus compétitifs, est celui des États-Unis. Nous y réalisons aujourd'hui plus de 50 p. 100 de notre chiffre d'affaires et cette proportion augmentera sensiblement lorsque l'usine à papier entrera en service, car sa production sera vendue presque entièrement aux États-Unis pour une valeur supérieure à 100 millions de