

libéraliser le commerce interarabe, à promouvoir la croissance et à accélérer, dans une certaine mesure, le rythme de l'intégration économique panarabe. On prend de plus en plus conscience du poids financier que représente le groupe régional arabe, de sa détermination à utiliser ses revenus pour investir dans le développement économique des pays qui le constituent et de son désir de disposer à l'avenir d'une base d'investissement et d'une source de revenu plus solides et plus diversifiées.

Fait intéressant, la plus grande partie des fonds de développement et des institutions financières régionales arabes et islamiques se trouvent dans trois pays du Golfe : l'Arabie saoudite, le Koweït et les Émirats arabes unis, à l'exception de la BADEA (Banque arabe pour le développement économique en Afrique) et de l'AAAID (Autorité arabe pour l'investissement et le développement agricoles), qui se trouvent au Soudan, et du Fonds de l'OPEP, qui est à Vienne. En fait, les trois pays du Golfe cités sont généralement les principaux actionnaires des institutions mentionnées dans le présent rapport. Plusieurs oeuvres de bienfaisance privées et religieuses viennent compléter le tableau des vastes ressources financières mises au service de l'aide au développement ou de l'intégration et du développement économiques arabes.

Effets pour les entreprises canadiennes

Les activités collectives des institutions financières arabes dans les domaines des finances et du développement représentent de substantielles sources de financement pour des projets réalisés partout dans le monde, ce qui crée d'importantes occasions d'affaires pour les entreprises, les fournisseurs et les experts-conseils canadiens, à condition que ceux-ci comprennent parfaitement les mécanismes, la structure et les méthodes propres à chaque institution. De plus, les gens d'affaires canadiens doivent saisir toute l'importance de constituer des réseaux et des partenariats et de former des alliances stratégiques avec des entreprises ou des personnes établies sur place. Les relations personnelles et les rapports à long terme sont indispensables pour établir une solide base commerciale dans la région. Dans la plupart des cas, le mode de fonctionnement et l'objet des fonds n'ont pas été établis dans