

68c. le 15 septembre 1947 et à 71c. le 1er avril 1948. Le prix de la doublure fabriquée par la même compagnie avait augmenté de 44c. la verge le 1er janvier 1942 à 54c. le 1er avril 1948.

À l'égard de la *Courtaulds (Canada) Limited*, les témoignages ont révélé que la proportion en pour cent du revenu d'exploitation à la vente s'était élevée de 6.9 en 1946 à 21.3 en 1947. Dans le cas de la *Canadian Celanese Limited* la hausse à cet égard est de 27.5 en 1946 à 32.7 en 1947. La *Canadian Industries Limited* de son côté accuse une baisse de 34.5 en 1946 à 25.2 en 1947.

L'analyse de l'Annexe "D8" du rapport de M. Knight (fascicule n° 70) montre clairement que le profit net après déduction de l'impôt accuse, dans le cas de trois des quatre compagnies spéciales, une augmentation marquée en 1947.

Le profit net après déduction de l'impôt réalisé par la *Courtaulds (Canada) Limited* a fait un bond de \$489,000 en 1946 à \$1,434,000 en 1947, soit de 2.9 p. 100 à 7.6 p. 100 du capital utilisé, (Annexe "D8" du rapport "D" de M. Knight) tandis que celui de la *Canadian Celanese Limited* est passé de \$1,959,000, soit 12.4 p. 100 du capital utilisé en 1946 à \$3,025,000, soit 15.5 p. 100 du capital utilisé en 1947 (Annexe "D8" du rapport "D" de M. Knight).

M. Palmer, de la *Canadian Celanese Limited*, a reconnu que pour les mois de janvier, février et mars 1948, les bénéfices de cette compagnie ont été sensiblement plus élevés que pendant la même période en 1947. Malgré cela, le témoin a dit que la compagnie avait augmenté ses prix le 1er avril 1948.

Quelqu'un lui ayant demandé si à cause des bénéfices très élevés de la compagnie il ne lui serait pas possible de réduire ses prix, M. Palmer a déclaré sans ambages qu'il n'y aura pas de réduction.

Il semble que les bénéfices qui restaient pour la *Canadian Celanese Limited* se soient accrus de façon déraisonnable, et il est difficile de comprendre que cette compagnie ne soit pas disposée à réduire ses prix.

Les témoignages ont aussi révélé que la *Canadian Industries Limited*, l'une des quatre compagnies spéciales mentionnées dans le rapport "D" de M. Knight, avait réduit ses prix en octobre 1945, décembre 1946 et juin 1947 (fascicule n° 72).

Interrogé pour savoir si la compagnie envisageait une autre réduction dans un avenir rapproché, M. H. G. Smith, premier vice-président de la *Canadian Industries Limited*, a dit que le record de réductions de prix effectués jusqu'alors par la compagnie indiquait la tendance de la compagnie et il a ajouté que sans indiquer une date précise pour une autre réduction la compagnie espérait certainement le faire (fascicule n° 72).

Lainages

Dans son témoignage, M. Griffin a déclaré que l'industrie canadienne des lainages produit environ 95 p. 100 des filés requis, environ 40 p. 100 des peignés et près des deux tiers des tissus disponibles sur le marché canadien. Les filés, peignés et tissus non produits au Canada sont normalement obtenus de la Grande-Bretagne.

Le prix des tissus de laine a augmenté rapidement au cours des deux dernières années. Cette augmentation paraît à l'indice du prix du gros pour les tissus et la laine, publié par le Bureau fédéral de la statistique et qui s'est élevé rapidement d'une moyenne de 110.5 en 1946 à 185.5 en mai 1948, une augmentation de 75 points ou 68 p. 100. Les prix de vente des tissus particuliers rap-