

tailler une place sur les marchés mondiaux en dépit des difficultés.

[Français]

La levée des barrières commerciales entre le Canada et le Mexique, combinée à l'ouverture des marchés obtenus grâce à l'Accord de libre-échange entre le Canada et les États-Unis, donnera accès à un marché dynamique à 360 millions de consommateurs.

Plus que jamais auparavant, l'ALÉNA ouvrira le marché mexicain aux Canadiens. Les barrières tarifaires, les licences d'importation, les restrictions à l'investissement, les prescriptions relatives à l'équilibre de la balance commerciale, ainsi que d'autres obstacles auxquels se heurtent les exportateurs canadiens de produits et de services, seront supprimés.

• (1115)

Le Mexique jouit déjà d'un accès relativement facile au marché canadien. En fait, à l'heure actuelle, près de 80 p. 100 des marchandises mexicaines entrent au Canada en franchise, et nous avons donc, à toutes fins pratiques, un libre-échange à sens unique.

[Traduction]

Aux termes de l'ALENA, les produits canadiens bénéficieront d'un bien meilleur accès au marché du Mexique que les produits mexicains destinés au Canada.

Pour ce qui est des barrières commerciales, le Canada ne fait qu'abattre une fragile clôture de piquets tandis que le Mexique doit abattre un mur de pierres.

Dans le secteur de l'agriculture, nous profiterons de nouveaux débouchés importants qui nous permettront d'acheminer vers un marché mexicain en pleine croissance une grande variété de denrées, qu'il s'agisse de poisson et d'aliments transformés ou de pommes et d'orge.

Dans le domaine du transport, les entreprises de camionnage et de transport par autocar bénéficieront d'un nouvel accès au Mexique.

En ce qui a trait aux services financiers, les banques canadiennes pourront faire des investissements considérables au Mexique. Le mouvement est déjà amorcé, car la Banque de Nouvelle-Écosse a fait un investissement de 5 p. 100 dans l'une des plus importantes banques mexicaines.

Pour ce qui est des industries canadiennes de haute technologie, la suppression immédiate des droits de douane mexicains sur le matériel de télécommunication offrira de nombreuses possibilités à ce secteur hautement concurrentiel. Ces industries ont hâte de s'implanter au Mexique. Je vous rappelle les propos d'un représentant de Glenayre Electronics: «L'ALENA ne saurait venir trop tôt pour nous.»

Initiatives ministérielles

L'ALENA éliminera les restrictions commerciales du Mexique dans le secteur de l'automobile, lesquelles ont été un obstacle de taille pour la vente de véhicules et de pièces fabriqués au Canada. Cette mesure corrigera le déséquilibre actuel selon lequel, contrairement aux restrictions mexicaines, près de 90 p. 100 des exportations d'automobiles de ce pays entrent au Canada en franchise.

Je n'ai le temps de donner que quelques exemples de débouchés créés par l'ouverture du marché mexicain aux Canadiens, mais qu'il s'agisse de matériel pour les transports urbains, de technologie de réduction ou de contrôle de la pollution ou encore de services et d'équipement relatifs à l'exploitation pétrolière, les possibilités que nous avons négociées pour les Canadiens sont nombreuses.

[Français]

Dans la mise au point de l'ALÉNA, nous avons également un autre obstacle, celui d'améliorer l'ALÉ. Nous avons renforcé le système de règlement des différends commerciaux. Nous avons clarifié les règles d'origine et les avons rendues plus prévisibles. Autrement dit, les différends concernant le contenu exclusivement nord-américain des véhicules Honda fabriqués au Canada seront désormais chose du passé.

Les disciplines que renferme l'Accord serviront à garantir que les normes ne sont pas utilisées comme mesures de protectionnisme déguisées.

Le Canada a obtenu un accès élargi au marché américain pour les textiles et les vêtements en négociant des contingents spéciaux plus élevés que ceux de l'ALÉ. Cette mesure permettra aux fabricants canadiens de textiles et de vêtements d'accroître leurs ventes à l'exportation qui ont déjà augmenté considérablement aux termes de l'ALÉ. Depuis la mise en oeuvre de l'ALÉ, les exportations canadiennes de vêtements se sont accrues de 150 p. 100; les exportations de fibres ont augmenté de 90 p. 100 et les exportations de tissus canadiens et d'autres produits du textile ont augmenté de 50 p. 100, et l'ALÉNA offre des possibilités d'expansion encore plus grandes.

[Traduction]

En outre, dans l'ALENA nous avons renforcé les dispositions relatives à l'énergie. Nous avons raffermi les contraintes empêchant les organismes de réglementation américains d'intervenir dans les contrats négociés librement entre les exportateurs canadiens et les acheteurs américains.

• (1120)

Nous avons également négocié un système de marchés publics très intéressant. Pour la première fois, les fournisseurs de matériaux de construction canadiens auront accès de façon concurrentielle aux contrats de construction des gouvernements américain et mexicain. Pour la