



Le ministre du Commerce international Ed Fast lance le bulletin *Les Femmes d'affaires en commerce international* de 2012 lors d'une activité de la Women Presidents' Organization à Vancouver.

## Cinq raisons de vous adresser au Service des délégués commerciaux au Canada

Le SDC est une porte d'accès à des renseignements essentiels sur les marchés et à des contacts d'affaires mondiaux. Avec plus de 150 bureaux commerciaux dans le monde, le réseau du SDC est exceptionnel tant pour ce qui est de sa portée que de son influence. Les déléguées commerciales principales Julie Insley, du Québec, et Patricia Elliott, de la région des Prairies et du Nord, soulignent cinq raisons pour lesquelles vous devriez faire du SDC votre première destination dans le cadre de votre voyage dans le monde du commerce international :

1. Les services du SDC sont inestimables et gratuits. « Nos connaissances pratiques découlent de l'aide que nous avons fournie à des milliers d'entreprises chaque année pour leur permettre de résoudre des problèmes concrets et d'exploiter des débouchés sur les marchés étrangers. »
2. Les délégués commerciaux vous aideront à évaluer votre potentiel. « Nous discuterons de vos concurrents, de vos stratégies d'entrée et de la capacité de votre entreprise en matière de ressources humaines. Nous évaluerons votre capacité de répondre à des commandes importantes et de gérer la croissance à long terme. »
3. Les délégués commerciaux identifieront les risques et les obstacles auxquels vous pourriez être confrontés. « Si une nouvelle occasion d'affaires s'offre à vous sur un marché exigeant, nous examinerons avec vous différents scénarios relatifs au paiement, aux taxes, aux visas et à la sécurité personnelle. »
4. Ils peuvent accélérer votre accès au réseau de bureaux du SDC aux quatre coins du monde. « Nous vous présenterons aux personnes appropriées. Plus nous en savons sur votre entreprise, le mieux nous pouvons vous servir. Quand nos collègues à l'étranger nous signalent une occasion d'affaires particulière, si nous vous connaissons et que vous êtes dans notre mire, nous pouvons vous jumeler rapidement avec ce débouché. »
5. Les services du SDC sont personnalisés. « Nos aperçus, taillés sur mesure et adaptés aux besoins et aux objectifs de chaque entreprise, peuvent vous aider à élaborer et à mettre en œuvre votre stratégie d'affaires internationale et à prendre des décisions d'affaires clés. »

Pour repérer le bureau du SDC le plus proche de chez vous au Canada, visitez la page [deleguescommerciaux.gc.ca/fra/bureaux-au-canada.jsp](http://deleguescommerciaux.gc.ca/fra/bureaux-au-canada.jsp).

## Financer la croissance à l'étranger

Service des délégués commerciaux du Canada  
[deleguescommerciaux.gc.ca](http://deleguescommerciaux.gc.ca)

Le SDC offre un vaste éventail de programmes spécialisés pour appuyer les affaires à l'étranger.

Associations des corporations au bénéfice du développement communautaire (CBDC) de l'Atlantique [cbdc.ca](http://cbdc.ca)

Les CBDC offrent un large éventail de prêts destinés aux jeunes, aux nouveaux entrepreneurs, aux entreprises sociales et rurales du Canada atlantique.

Banque de développement du Canada [bdc.ca](http://bdc.ca)

Le prêt Marché en Xpansion de la BDC offre jusqu'à 100 000 \$ pour aider les entreprises à participer à des initiatives de prospection des marchés, à mettre au point des plans d'exportation ou de commerce électronique, à réaliser des activités de conception de produits ou de R.-D., ou à acquérir des stocks supplémentaires à des fins d'exportation.

Programme de financement des petites entreprises du Canada [ic.gc.ca](http://ic.gc.ca)

Le Programme de financement des petites entreprises d'Industrie Canada aide les petites entreprises à obtenir des prêts auprès d'institutions financières en partageant les risques avec les prêteurs.

Exportation et Développement Canada [edc.ca](http://edc.ca)

Parmi les solutions de financement et d'assurance qu'EDC offre aux exportateurs, notons : le Programme de garanties d'exportations, le Financement acheteur étranger, le Financement de projet, l'Assurance comptes clients, l'Assurance acheteur unique, l'Assurance frustration de contrat, l'Assurance risques politiques et l'Assurance pour cautionnement bancaire.

Fonds pour les exportateurs de l'Ontario : Accès aux marchés d'exportation [omafra.gov.on.ca](http://omafra.gov.on.ca)

Cette initiative, dotée d'une enveloppe de 5 millions de dollars, parrainée conjointement par le gouvernement de l'Ontario et de l'Ontario Chamber of Commerce (OCC), est conçue pour aider les petites et moyennes entreprises à avoir un meilleur accès aux marchés mondiaux.

Programmes des gouvernements provinciaux [femmesdaffairescommerce.gc.ca](http://femmesdaffairescommerce.gc.ca)

Partout au Canada, les gouvernements provinciaux offrent divers programmes de financement pour aider les entreprises à mener des activités de R.-D., à accroître les investissements, à augmenter leur fonds de roulement, à renforcer leurs capacités d'exportation, à vendre sur les marchés mondiaux et à établir des partenariats internationaux, entre autres. Ces programmes comprennent des prêts, des subventions, des solutions d'assurance et des incitatifs fiscaux. Vous trouverez plus de détails à ce sujet dans la section « Possibilités de financement » de notre site Web.

Initiative pour les femmes entrepreneures [wd.gc.ca/fra/256.asp](http://wd.gc.ca/fra/256.asp)

Des prêts allant jusqu'à 150 000 \$ sont offerts aux femmes qui lancent ou procèdent à l'expansion d'une entreprise, en Colombie-Britannique, en Alberta, en Saskatchewan ou au Manitoba.

