

administrative doivent être radicalement modifiées. Des indices laissent croire toutefois que certaines des sociétés oeuvrant dans le secteur auxiliaire des industries dites mécaniques ont entrepris de procéder à des changements technologiques par suite de la dévaluation de la monnaie vénézuélienne qui a incité les entrepreneurs à chercher d'autres marchés et à fabriquer de nouveaux produits.

En ce qui a trait au bois tropical, l'évolution du marché extérieur a créé de véritables attentes au chapitre de l'exportation. Certaines entreprises se sont lancées récemment sur les marchés d'exportation, mais elles ne disposent pas encore de la technologie commerciale moderne, leur commercialisation n'est pas axée sur le marché de la consommation et elles connaissent encore mal les marchés. Si elles veulent s'intégrer au marché extérieur, ces sociétés vont devoir changer une bonne partie de leur matériel et de leur machinerie, se doter d'une nouvelle infrastructure industrielle, ou les deux. C'est à cet égard que les marchés potentiels pour les sociétés canadiennes sont excellents.

À court terme (1 à 2 ans), les possibilités offertes aux sociétés canadiennes consistent à fournir de la machinerie, du matériel et des services pour les projets existants qui sont répertoriés dans la présente étude. À moyen terme (3 à 5 ans),