

**L'ASSURANCE MONT-ROYAL**  
 Compagnie Indépendante (Incendie)  
**Bureaux : 1720 rue Notre-Dame**  
 Coin St-François-Xavier, MONTREAL  
**RODOLPHE FORGET, Président.**  
**J. E. OLÉMENT, Jr., Gérant-Général.**

**Assurances**

LE MEILLEUR MOYEN POUR OBTENIR DES CONTRATS D'ASSURANCE

Un agent d'assurance a bien des moyens de remplir sa mission. Abraham Lincoln a dit: "Si vous voulez gagner un homme à votre cause, convainquez-le d'abord que vous êtes son ami sincère. Il y a là quelque chose qui lui ira au coeur." Si un agent doit réussir, ce doit être par l'influence de son esprit sur celui d'autrui, de sa volonté sur une autre, de la confiance contre le doute, de la certitude contre l'incertitude, de l'enthousiasme contre l'apathie.

L'assurance-vie, voilà ce que l'agent doit vendre. En cherchant des acheteurs, nous devons faire ressortir la valeur de l'assurance-vie. Quand notre homme est convaincu, il faut ensuite le persuader qu'il en a besoin maintenant. Deux hommes aux yeux de travers se heurtent en marchant dans la rue. L'un dit: "Je voudrais que vous regardiez où vous allez." L'autre répondit: "Je voudrais que vous alliez où vous regardez."

Ces deux hommes nous enseignent une leçon. Que l'agent regarde où il va et qu'il aille à où il regarde. Etablissez votre plan, puis travaillez-le.

Vous pouvez surprendre un homme par une série d'arguments rapides, de telle sorte qu'il signera une demande d'assurance et paiera sa prime avant qu'il n'ait le temps de vous présenter des objections; mais dans des cas de ce genre, veillez à ce qu'il ne se produise pas de réaction. Je pense que les agents perdent trop de temps à chercher des postulants à l'assurance. Je crois que, dans un très grand nombre de cas, on peut prendre un contrat dès la première entrevue, si on étudie le client et si on peut arriver à ce qu'il se rende compte que notre marchandise est ce dont il a besoin. On peut accomplir beaucoup par la détermination, le magnétisme, la persévérance; mais avec tout cela, il faut avoir un but honnête et agir honnêtement, afin de sortir vainqueur de la lutte.

L'agent devrait se tenir toujours prêt à la lutte. Un soldat découragé ne peut pas combattre; de même l'agent d'assurance découragé ne peut pas persuader aux autres de s'assurer. Si vous êtes fatigué, prenez un jour de repos. Restaurez votre état mental.

Nous devrions, dans cette grande et noble profession qu'est l'assurance-vie, prendre exemple sur les croyants en la science chrétienne et les partisans de la guérison par la foi. Nous devons être

**CIE D'ASSURANCE MUTUELLE DU COMMERCE CONTRE L'INCENDIE**  
 Bureau Principal: 151 rue GILROUARD, St-Hyacinthe  
 Actif dépassant \$200,000 00  
 Cette Compagnie n'assume que des risques commerciaux, et opère sur des bases strictement mutuelles. C'est pourquoi tous les marchands et commerçants de cette Province doivent bénéficier de ses avantages à  
**T. A. ST-GERMAIN, Sec.-Gérant**

**Protégez vos Glaces contre les Accidents**  
 PAR UNE POLICE DANS LA  
**COMMERCIAL BURGLARY & PLATE GLASS INSURANCE Co.**  
 Bâtisse New York Life, Phone, Main 2367  
**ISIDORE CREPEAU, Gérant,**  
**AGENTS DEMANDÉS**

**SUN LIFE OF CANADA**  
 AU 31 DECEMBRE 1908  
 Actif ..... \$29,238,525.51  
 Surplus sur tout le Passif et le Capital, Hm 3½ et 3 p.c. Standard 2,596,303.96  
 Surplus d'après l'Étalon du Gov. 4,118,491.91  
 Revenu en 1908..... 6,949,601.98  
 Assurances en vigueur..... 119,517,740.89  
 Ecrivez au bureau-chef à Montréal pour avoir la petite brochure intitulée "Prosperous and Progressive."  
 LES POLICES DE LA SUN LIFE SONT FACILES A VENDRE

**LA COMPAGNIE 'EQUITABLE'**  
 D'ASSURANCE MUTUELLE CONTRE LE FEU  
 Les nouvelles primes reçues depuis le dernier rapport fait au gouvernement, sont au delà de 65,000 et la compagnie a émané au delà de 2,000 polices depuis cette date, ce qui est un des meilleurs résultats qu'une compagnie puisse obtenir et cela montre la confiance que le public a envers notre compagnie.  
**S. T. WILLETT, PRESIDENT F. CAUTHIER, GERANT**

**LA CANADA LIFE A PAYÉ**  
 en 1905, aux détenteurs de polices ou à leurs représentants : : : : :  
**\$3,272,000**  
 contre des paiements similaires de  
**\$4,954,000**  
 faits par les vingt-et-une autres compagnies Canadiennes.

(ÉTABLI 1853)  
**The Phenix Insurance Company OF BROOKLYN**  
 TOTAL DE L'ACTIF - - \$8,719,795.33  
**Robert Hampson & Son, Agents,**  
 5 ST. JOHN STREET

**"LA PREVOYANCE"**  
 COMPAGNIE D'ASSURANCE  
 Accidents et Maladies, Bris de Glaces, Garanties de Contrats et Cautonnements. Responsabilité de Patrons.  
**J. C. GAGNE, Gérant Général**  
 160, rue St-Jacques - MONTREAL

**WESTERN ASSURANCE CO.**  
 INCORPORÉE EN 1851  
 ACTIF, au-delà de - - \$3,130,384.82  
 Bureau Principal: TORONTO, Ont.  
 Hon. Geo. A. Cox, Président.  
 W. R. BROCK, et JOHN HOSKIN, K. C., LL.D., Vice-Présidents.  
 W. B. MEIKLE, Gérant-Général.  
 C. C. FOSTER, Secrétaire.  
 Succursale de Montréal:  
 189 rue Saint-Jacques.  
 ROBT. BICKERDIKE, Gérant

**COMPAGNIE D'ASSURANCE (CONTRE L'INCENDIE) MANITOBA**  
 Polices garanties par la Liverpool & London & Globe Insurance Company.  
 Pour Agences, s'adresser au Bureau-Chef: 112 rue St-Jacques, Montréal.  
 Sir Edward S. CLOUSTON, Bart., Président.  
 J. GARDNER THOMPSON Directeur-Gérant.  
 J. W. BINNIE, Secrétaire

**METROPOLITAN Life Assurance Co'y of New York**  
 (Compagnie à Fonds Social)  
 Actif ..... \$236,927,000  
 Polices en vigueur au 31 décembre 1908.. 9,960,106  
 En 1908, la compagnie a émis au Canada des polices pour... \$16,812,000  
 Elle a déposé entre les mains du Gouvernement Canadien, exclusivement pour les Canadiens..... \$5,500,000  
 Il y a plus de 300,000 Canadiens assurés dans la METROPOLITAN.