

des coûts que les sociétés ne pourraient ou ne voudraient pas assumer seules, réduisant ainsi les risques liés à la pénétration d'un marché étranger.

En établissant une relation de partenariat entre le gouvernement et l'entreprise, le programme permet à cette dernière d'étudier son marché cible dans une perspective à long terme. De plus, il est conçu pour être adapté facilement aux changements qui surviennent dans les conditions des marchés.

Le programme comporte quatre grands volets :

- stratégie de développement des marchés;
- entreprises novices en exportation;
- soumissions pour projets d'immobilisations; et
- activités des associations commerciales.

Le partenariat entre le PDME et les entreprises canadiennes prend la forme d'un investissement dans une société canadienne désireuse de faire des affaires sur les marchés internationaux. Ce n'est pas une subvention ou un prêt, ni une prestation, mais plutôt une contribution remboursable. Les modalités de remboursement sont définies en fonction des ventes additionnelles réalisées par la société bénéficiaire ou selon les contrats obtenus.

Le PDME relève de la Direction des programmes d'exportation du MAECI, et est administré conjointement avec Industrie Canada par les Centres de commerce international (dont les coordonnées sont fournies plus loin). Au Québec, les

bureaux régionaux du Bureau fédéral de développement régional (Québec) participent à l'exécution du programme.

Le Réseau mondial d'information sur les exportations WIN Exports

WIN Exports est une base de données informatiques sur les exportateurs canadiens et leurs produits et services. Pour l'entreprise inscrite, figurer dans WIN Exports, c'est comme étaler une pile de ses brochures publicitaires sur le bureau de chacun des 1 200 délégués commerciaux canadiens à l'étranger.

L'entreprise inscrite doit remplir un questionnaire détaillé dans lequel elle peut décrire son expérience et ses champs d'intérêt en matière d'exportation. Ce profil sert à faire la promotion des produits et services de l'entreprise auprès de clients potentiels et d'éventuels partenaires partout dans le monde.

WIN Exports
Ministère des Affaires étrangères et du
Commerce international
Édifice Lester B. Pearson
125, promenade Sussex
Ottawa (Ontario)
K1A 0G2
Tél. : 1-800-551-4946 ou (613) 944-4946
Télécopieur : 1-800-667-3802

Le Centre des occasions d'affaires internationales (COAI)

Le COAI a été créé conjointement par le MAECI et Industrie Canada afin de permettre aux entreprises canadiennes, en particulier les petites et moyennes entreprises, de saisir les occasions d'affaires signalées par les délégués