

Taiwan

I. Structure économique

L'anomalie

Taiwan est une grande île située au large de la Chine. Quand les communistes ont pris le pouvoir sur la Chine continentale en 1949, le gouvernement nationaliste de Chiang Kai-shek s'est retiré à Taiwan où il a survécu sous la houlette du parti Kuomintang. Les dirigeants des deux pays soit ceux de la République populaire de Chine et de Taiwan, prétendent être le seul gouvernement légitime. Cela a obligé les autres nations du monde à choisir entre la reconnaissance de la République populaire de Chine à Beijing et celle de la Chine nationaliste à Taiwan. La plupart des gouvernements reconnaissent maintenant le gouvernement de la République populaire. C'est ce qui fait que Taiwan est devenue une anomalie en étant une grande puissance économique qui n'est pratiquement pas reconnue, au niveau diplomatique, par la communauté mondiale. Bien que le Canada ne reconnaisse pas Taiwan au sens diplomatique, le gouvernement fédéral y entretient une présence commerciale permanente par l'intermédiaire du Bureau canadien du commerce et, un organisme de la Chambre de commerce du Canada.

Une économie tournée vers le commerce

L'île de Taiwan est fortement peuplée et dispose de peu de ressources naturelles. C'est pourquoi le gouvernement s'en est remis au commerce avec l'étranger pour alimenter la croissance économique et a fait sien la stratégie d'apporter des matières premières, de les traiter sur place et de les exporter sous forme de produits finis. Au cours des années 50, Taiwan a développé des secteurs d'activités à coefficient élevé de main-d'œuvre et remplaçant les exportations. La réussite de ces stratégies au cours des années 1960 a permis d'améliorer le climat intérieur des investissements et de mettre en place des secteurs d'activités à faibles coûts et à

faible valeur ajoutée tournés vers l'exportation. Au cours des années 70, Taiwan s'est tournée vers les entreprises à base de produits intermédiaires et a développé des industries de base ainsi que le secteur de l'industrie lourde. Une fois cette infrastructure en place, Taiwan a choisi une approche plus stratégique pour les années 1980, mettant l'accent sur certains secteurs industriels, en particulier les activités à base de technologie. C'est ce qui explique que l'économie de Taiwan a, entre 1953 et la fin de 1989, connu un taux annuel moyen de croissance de 8,8 %.

Le ralentissement économique

L'expansion de Taiwan a plafonné en 1987 alors que les exportations augmentaient de 19 % et le PIB de 12,5 %. Depuis lors, l'économie a ralenti. Les exportations n'ont augmenté que de 5,8 % en 1988 et le PIB de 7,8 % seulement. En 1989, les chiffres correspondants ont été de 4,9 % et de 7,2 %.

Dans une certaine mesure, ce ralentissement était inévitable étant donné les succès antérieurs. La forte performance à l'exportation a créé un surplus de liquidités et fait grimper la valeur du dollar de Taiwan, rendant les exportations moins concurrentielles. Parallèlement, la pénurie de la main-d'œuvre, l'augmentation des salaires, du coût des terrains et les nouvelles préoccupations sur les dégradations de l'environnement contribuaient au ralentissement.

Taiwan a alors subi de fortes pressions inflationnistes. On évalue, en effet, que le taux annuel d'inflation était d'environ 4,4 % en 1989, mais le chiffre réel est certainement plus élevé parce que l'ensemble de biens et de services servant à ce calcul est périmé et ne correspond plus au modèle réel de dépense des Taiwanais.

La hausse des coûts locaux a rendu les exportations taiwanaises moins attractives à un moment où les partenaires commerciaux de l'île faisaient face à la récession chez eux. La demande étrangère a donc diminué. Le surplus commercial de