

Grosses Wholesale & Retail

Hogg
&
Chance



in
Guelph.

Zum Goldenen Löwen.

Die Unterzeichneten zeigen hiermit den Bewohnern von Guelph und Wellington- und Waterloo-County ergeben an, daß Herr Hogg von seiner Reise nach England und Schottland zurückgekehrt ist. Er hat dort die bedeutendsten Fabrikpläze besucht, und von vielen Fabrikanten bedeutende Einkäufe gemacht, die im Muster, Schönheit und Billigkeit nicht übertroffen werden können. Da unser Geschäft „Zum Goldenen Löwen“ westlich von Montreal die größten Retailverkäufe macht, so bieten wir uns unseren Kunden gegenüber für verpflichtet, unseren Vorrath an Eisenwaaren auf den ersten Märkten Großbritannien's zu kaufen, damit wir dadurch in den Stand gesetzt würden, ihnen die größtmöglichsten Vortheile zu bieten. Daß irgend ein Retailgeschäft in Guelph den Versuch machen sollte, mit unseren Waaren und Preisen zu concurriren, würde an Nichtigkeit scheitern.

Unsere Herbst-Importationen direkt von London, Manchester, Salford, Bradford, Rochdale, Dransbury, Glasgow, Paisly und Dunfermline werden über achthundert Kisten und Ballen betragen und einen Werth von über dreihunderttausend Pfund Sterling repräsentiren. Alle Waaren sind von den Fabrikanten direkt und von den ersten Häusern in oben genannten Städten gekauft, wodurch wir den Gewinn gespart haben, den die Wholesalekäufer Canada's den Retailhäufern in Guelph und anderen Plätzen berechnen. Diesen Gewinn, der sich auf 25 Prozent beläuft, wollen wir unseren Kunden zu Gute kommen lassen.

An Kaufleute auf dem Lande und Andere!

Da unsere Herbst-Importationen so äußerst groß sind, und da wir so große Vortheile besitzen, um zu den günstigsten Bedingungen in Großbritannien einzukaufen, und die Hälfte der Kosten für den Einkauf weniger haben, als irgend ein Geschäft in Toronto und Hamilton, so eröffnen wir ein

Wholesale Departement,

indem wir überzeugt sind, daß wir solchen Personen, die uns mit ihrer Gunst beehren, die Waaren mit 10 Prozent unter Toronto- und Hamilton-Preisen verkaufen können; in Fällen, wo es verlangt wird, werden wir auch halbe Stücke verkaufen, damit mit wenig Capital ein schönes Assortement angelegt werden kann. Rechnet man außerdem noch die Ersparniß der Reisekosten nach Toronto zc., und den Zeitgewinn, sowie die Fracht der Waaren von dort her, so wird der Kaufmann auf dem Lande es zu seinem Vortheil finden, wenn er das Unternehmen unterstützt, welches wir soeben begonnen haben

„Zum Goldenen Löwen“, Guelph, C. W.

Hogg & Chance.