

*À moyen terme, les fermes commerciales nouvellement constituées de culture et d'élevage offrent les meilleures perspectives pour la plupart des fournisseurs canadiens.*

Le gouvernement mexicain tient un registre officiel des propriétaires de terres agricoles qui comporte plus de trois millions de noms. Il faut ajouter à cela environ trois millions d'agriculteurs ayant droit à des *ejidos*, les fermes communales. En 1993, quand le gouvernement a enregistré les producteurs de céréales et d'oléagineux pour les subventions du programme *Procampo*, il a identifié 3,3 millions de producteurs. La vaste majorité d'entre eux assurent essentiellement leur subsistance en utilisant des techniques de production nécessitant beaucoup de main-d'œuvre, et on estime qu'ils ne constituent pas de bons clients éventuels pour les ventes de technologies importées.

Les grandes fermes constituées en sociétés sont les principaux clients des technologies agricoles, de l'équipement et des services de pointe. Par le passé, ces sociétés ont été le principal moyen utilisé pour contourner la limite constitutionnelle de 100 hectares fixée à la taille des propriétés foncières privées. On trouve parmi elles quelques grandes sociétés mexicaines dont essentiellement *Mexagro Internacional* et *Grupo Pulsar*. Nombre de ces grandes exploitations agricoles ont des liens avec des multinationales qui achètent par contrat toute leur production. Les sociétés canadiennes désireuses de pénétrer ce marché devront le faire en s'adressant à leurs clients implantés aux États-Unis.

Les clients les plus prometteurs pour les fournisseurs nouvellement arrivés sur le marché mexicain sont les exploitants des grandes fermes constituées récemment. Cette catégorie devrait prendre progressivement de l'importance au fur et à mesure que les propriétés foncières seront regroupées à la suite de la réforme mexicaine de la propriété foncière. De tels projets visent la modernisation et il y a des programmes gouvernementaux conçus pour fournir une aide financière à ce processus de regroupement et de modernisation. Il est également probable que les exploitants de ces entreprises achèteront plus volontiers leur équipement auprès de distributeurs régionaux au lieu de s'adresser directement aux fabricants implantés aux États-Unis, qui dominent le marché.

Parmi les divers types d'exploitations, on estime que les producteurs de bétail et de volaille offrent de meilleures possibilités que les céréaliers. D'après des évaluations du US Department of Commerce, environ 30 pour 100 des producteurs de volaille utilisent des technologies de pointe et un autre 30 pour 100 sont en partie modernisés. On estime également que 40 pour 100 des producteurs de bétail et 55 pour 100 des producteurs laitiers utilisent des technologies de pointe.

L'amendement à la constitution mexicaine qui permettait le regroupement des terres pour constituer des exploitations plus importantes est entré en vigueur à la fin de 1991, mais la plupart des observateurs estiment que des changements