

Intermark Environmental Solutions Inc.

(Suite de la page 2)

chaleur possible) soit plus élevé au départ que celui d'un incinérateur traditionnel, le coût d'exploitation est inférieur et la revente des sous-produits peut générer des recettes appréciables.

« Je crois que la possibilité qu'offre notre système de récupérer des sous-produits a conféré une plus grande importance que prévue à notre projet et nous a permis de battre nos concurrents, y compris les États-Unis, la Suisse et l'Espagne », explique M. Riggs.

Le marché

L'Afrique du Sud produit au moins cinq millions de tonnes de déchets par année, et les normes en matière d'élimination des déchets dangereux sont inadéquates et coûteuses.

La société a l'intention de construire d'autres installations sur le territoire sud-africain en collaboration avec des partenaires locaux (la première installation, une unité mobile, devrait être prête en octobre), voire dans d'autres territoires de la région.

Une fois en opération, chaque installation crée une trentaine d'emplois en plus de ceux créés au Québec et en Ontario — Hydro-Québec est au nombre des sous-traitants.

« Comme il y a une pénurie de travailleurs qualifiés dans ce domaine, la formation constitue un élément clé de nos activités, affirme M. Riggs. Au départ, la formation était donnée en fonction de nos propres projets, mais maintenant, elle répond à d'autres besoins de formation industrielle. »

Par conséquent, Intermark a récemment signé une lettre d'intention avec une entreprise du Nouveau-

Brunswick, Applied Courseware Technologies (l'un des principaux fournisseurs de logiciels de développement de didacticiels) afin de répondre conjointement aux besoins du marché sud-africain.

« L'avenir de l'économie sud-africaine ainsi que celui de ma société et d'autres entreprises du pays est étroitement lié au perfectionnement des ressources humaines », reconnaît M. Riggs.

« Mon associé est actuellement en Afrique du Sud pour mettre en place des programmes de formation. Comme chaque usine est très automatisée et informatisée, elle créera des emplois spécialisés au sein de l'économie locale. »

De plus, Intermark a ouvert sur place un bureau afin d'assurer un meilleur soutien à ses projets en Afrique du Sud.

Selon l'expérience de cette jeune société, on peut affirmer que le partenariat, la patience et la présence sur place sont trois éléments essentiels auxquels les sociétés canadiennes doivent accorder une grande importance lorsqu'elles tentent de percer le marché de l'Afrique du Sud pour la première fois.

Pour obtenir de plus amples renseignements sur la société Intermark, communiquer avec son président, M. Ron Riggs, tél. : (613) 821-0188, fax : (613) 821-4833.

PUBLICATIONS

Norvège : marché pétrolier et technologies environnementales

La publication *Rapport sur le marché, Les technologies environnementales pour le secteur pétrolier*, a pour but d'informer sur les grands enjeux environnementaux dans l'industrie pétrolière et gazifière de la Norvège, et particulièrement de chercher à en prévoir l'évolution.

Cette étude, qui divise ce marché en trois segments, soit la surveillance, le traitement des effluents et le matériel de lutte contre la pollution par les hydrocarbures, survole également le secteur des hydrocarbures et de l'environnement et traite des ten-

dances du marché ainsi que des facteurs d'influence de cette industrie.

Pour obtenir la version imprimée (273EF) de ce rapport ou le document (n°84507) via FaxLink, communiquer avec l'InfoCentre du MAECI, Ottawa (voir l'encadré au bas de la page)

Pour de plus amples informations sur l'étude de ce marché, communiquer avec M. Gilles Potvin, MAECI, Ottawa; tél. : (613) 996-1431; fax : (613) 943-8820; courrier électronique : gilles.potvin@extott16.x400.gc.ca

INFOCENTRE

L'InfoCentre du MAECI offre aux exportateurs canadiens des conseils, des publications ainsi que des services de références. Les renseignements de nature commerciale peuvent être obtenus en contactant l'InfoCentre par téléphone au 1-800-267-8376 (région d'Ottawa : 944-4000) ou par fax au (613) 996-9709; en appelant FaxLink de l'InfoCentre à partir d'un télécopieur au (613) 944-4500; en appelant le Babillard électronique de l'InfoCentre au 1-800-628-1581 à partir du modem d'un ordinateur personnel; et enfin en consultant le site Internet World Wide Web de l'InfoCentre au <http://www.dfait-maeci.gc.ca>.

Retourner en cas de non-livraison à
CANADÉXPORT (BCT)
125, prom. Sussex
Ottawa (Ont.)
K1A 0G2



POSTE MAIL
Société canadienne des postes / Canada Post Corporation
Port par Postage Paid
NBRE BLK
2488574
OTTAWA