

[Text]

Mr. Kivenko: No, they'll tell you the same story.

Mr. Lepler: Not necessarily. They have their own problems.

Mr. Kivenko: They'll tell you that yes, our negotiators did a remarkable job, under the circumstances that they were negotiating with an extraordinarily powerful American government controlled by a textile industry. But one can ask much broader questions, saying hey, when you don't have the power, maybe you don't negotiate; maybe you only negotiate when you have the power. But in this instance Canada decided it was going to negotiate, and it negotiated using what tools it had.

Mr. LeBlanc: So if it were your industry that was the main concern in the minds of the Canadian negotiators and you were advising them, would you advise them not to have negotiated with the Americans and the Mexicans on this agreement? Would you advise Canada to stay completely out of this round of negotiations and take its chances in that world?

Mr. Lepler: We had advised them that if they couldn't do any better than it looked as if they were doing, then to stay, from the apparel standpoint, with the original free trade agreement.

Mr. Kivenko: The original agreement, as I suggested in my notes, was a preferred agreement as far as we were concerned.

Mr. LeBlanc: The FTA?

Mr. Kivenko: The original FTA, yes.

• 1020

M. Guilbault (Drummond): Je voudrais vous remercier d'être venus ce matin.

Mr. Kivenko: My friends who were born in the United States will have to wait for the translation.

M. Guilbault: Je suis un ancien travailleur de l'industrie du vêtement et du textile, avant de devenir commerçant, et je dois vous dire que je connais assez bien cette industrie. Je tiens à vous remercier encore une fois de comparaître devant nous et nous dire que l'Accord de libre-échange a été réellement bon pour l'industrie du vêtement. Ce n'est pas l'opinion qui prévaut dans la population. On semble dire que c'est une industrie qui est vétuste.

Par contre, je comprends vos points de vue; si vous avez une croissance rapide, vous pouvez protéger vos marchés, et comme de raison, dans le cadre des nouvelles négociations pour l'Accord de libre-échange avec les États-Unis et le Mexique, on a changé certaines règles. Vous en avez parlé brièvement tout à l'heure; il s'agit des règles d'origine en somme, pour la fabrication des tissus. J'ai cru comprendre que le fait qu'on ait négocié cet accord ainsi, et qu'on ait réouvert l'ancien accord de libre-échange pour amener des changements, va favoriser votre industrie. J'aimerais que vous me précisiez encore plus votre opinion là-dessus.

Mr. Kivenko: I really don't think I could at this point suggest a whole group of changes. The agreement would have to be changed entirely. Our industry would like to point out that within the powers of the Canadian government today,

[Translation]

M. Kivenko: Pas du tout, ils vous diront la même chose.

M. Lepler: Pas forcément, ils ont leurs propres difficultés.

M. Kivenko: Ils reconnaîtront certainement que nos négociateurs ont fait un travail remarquable, étant donné les circonstances, puisqu'ils avaient en face d'eux des représentants du gouvernement américain, extraordinairement puissants, contrôlés par l'industrie du textile. Bien sûr, on vous demandera peut-être, de façon plus générale, pourquoi vous êtes allé négocier, puisque vous étiez impuissants; peut-être, après tout, on ne doit négocier que lorsqu'on est en position de force. Mais puisque, dans ce cas, le Canada a décidé de négocier, ces gens-là ont utilisé les outils qu'ils avaient à leur disposition.

M. LeBlanc: Mais si les négociateurs canadiens s'étaient particulièrement intéressés à votre secteur, et si vous aviez eu la possibilité de les conseiller, leur auriez-vous dit de ne pas négocier avec les Américains et les Mexicains? Auriez-vous prétendu que le Canada devrait rester complètement en dehors de cette série de négociations et assumer le risque que cela comportait?

M. Lepler: Nous leur avons dit que s'ils ne pouvaient pas faire mieux que ce vers quoi ils semblaient s'acheminer, du point de vue du secteur du vêtement, alors il valait mieux qu'ils s'en tiennent à l'Accord de libre-échange original.

M. Kivenko: En ce qui nous concerne, comme je le précise dans le mémoire, nous préférons ce premier accord.

M. LeBlanc: L'ALÉ?

M. Kivenko: C'est cela, l'ALÉ.

Mr. Guilbault (Drummond): I want to thank you for coming this morning.

M. Kivenko: Mes amis, qui sont natifs des États-Unis, doivent attendre l'interprétation.

Mr. Guilbault: I have to tell you that I am well acquainted with the apparel and textile industry because I was a worker in this industry before I became a storekeeper. Again, I want to thank you for appearing before our sub-committee and telling us that the FTA was a good agreement for the apparel industry. But this is not an opinion which is shared by the general public, as people seem to see the industry as an obsolete one.

On the other hand, I see your point. If you benefit from rapid growth, you will be able to protect your markets and, furthermore, some FTA rules have been changed within NAFTA. You just talked about those changes which mainly concern the rules of origin as they are applied to yarn spinning. I understand that your industry will gain from the way this agreement was negotiated and from the reopening of the FTA in order to bring some changes. Would you be kind enough to expand a little more on that?

M. Kivenko: Je ne pense pas, à l'heure actuelle, être en mesure de recommander toute une série de changements éventuels. Il faudrait que l'accord soit modifié entièrement. Nous tenons à souligner que dans le cadre des pouvoirs dont