ARTHUR P. TIPPET & Co., Montréal Lime Juice "Stowers" La cse

Lime Juice Cordial, 2 doz pts.	4.00
Lime Juice Cordial, 1 doz pts.	3.50
Double Refi. lime juice	3.50
Lemon syrup	4.00

WHITE SWAN SPICES & CEREALS, Limited

Pains de Levure "White Swan", empaquetés par 3 doz., 5 paquets par caisse. \$1.15

OCCASIONS D'AFFAIRES

Nos abonnés que pourraient intéresser les demandes de représentations, d'agences, de marchandises, etc., publiées, dans Le Prix Courant", n'auront qu'à nous faire connaître le numéro de l'occasion d'affaires qui les intéresse pour que nous leur adressions tous les renseignements complémentaires qui pourraient leur être utiles.

1756. Fromage. — Une maison de Leicester aimerait recevoir des prix du fromage.

1757. Douves en bois blanc. — Une maison de Birmingham aimerait qu'on lui cote des prix pour douves en bois blanc de 36, 48, 60 et 72 pouces; celles de 36 pouces dans tous les diamètres, à partir de 3/10 jusqu'à 1 ou 1½ pouce.

1758. Agence à l'étranger. — Une maison de Chester aimerait représenter un exportateur de denrées n'ayant pas encore d'agence à Chester.

1759. Beurre et fromage. — Une maison de Grinsby demande qu'on lui cote des prix pour le beurre et le fromage.

1760. Lard fumé. — Une maison de Grinsby demande qu'on lui cote des prix pour le lard fumé.

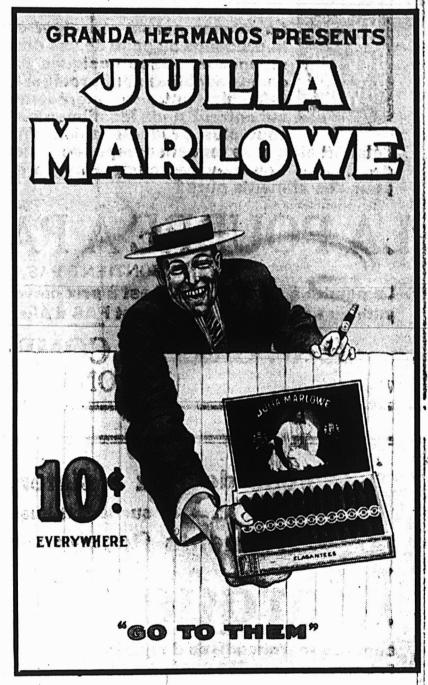
1761. Fruits. — Une maison de Manchester est disposée à recevoir des consignations de fruits de toutes sortes.

1762. Manches. — Une maison de Manchester demande que des manufacturiers lui fournissent les prix de manches en bois de toute sorte, y compris les manches de fourche à foin, fourche à fumier, bêche et pelle, pic, etc.

1763. Rais en chêne. — Une maison de Manchester demande que des manufacturiers canadiens lui indiquent les prix et dimensions de leurs rais en chêne.

1764. Avoine. — Une maison de Liverpool faisant de fortes affaires dans tout le Royaume-Uni, mais non au Canada, demande de l'avoine canadienne; elle fera des achats ou acceptera des consignations.

1765. Foin. — Une maison de Liverpool désire correspondre avec des exportateurs canadiens de foin, timothy et foin mélangé de trèfle. Rendez profitable votre département des cigares!



GROS PROFITS.

Ce cigare est de premier ordre, d'une qualité distincte, largement annoncé.

Se vend à vue Attire dans votre magasin une clientèle soutenue et "permanente".

Les marchands devraient écrire immédiatement pour connaître les conditions spéciales faites aux détaillants. Il y a de l'argent à gagner sur ce cigare.

GRANDA HERMANOS Y CA.

Manufacture de Cigares Espagnols.

MONTRÉAL.