

La *Canada West Foundation* a constaté que le Manitoba s'était classé au deuxième rang des provinces canadiennes pour l'accroissement moyen des exportations aux États-Unis. Des exemples concrets, ici au Manitoba, confirment ces analyses et ces faits.

L'ALE a permis à Northern Telecom de devenir plus concurrentielle aux États-Unis de deux manières. Tout d'abord, certains des droits de douane qu'elle devait acquitter ont chuté de 30 % en 1989. Ensuite, la suppression des droits de douane canadiens appliqués à certaines composantes importées de ses produits finis ont permis à Northern de fixer des prix plus concurrentiels aux États-Unis et ailleurs.

GPT Canada Ltd., qui fabrique des produits électroniques ici à Winnipeg, est un autre bel exemple. Elle profite déjà de la suppression des droits de douane américains sur certains répondeurs téléphoniques qu'elle fabrique; elle songe maintenant à utiliser la technologie européenne pour fabriquer des produits à Winnipeg en vue de les exporter vers le vaste marché américain. GPT emploie actuellement 150 personnes et en embauche 5 par mois.

Pollard Bank Note est une autre entreprise de Winnipeg qui profitera de l'ALE. Elle entrevoit des débouchés fort intéressants aux États-Unis pour ses billets de loterie. En concentrant ses efforts dans les États américains voisins, Pollard Bank Note pourrait accroître son chiffre d'affaires de 40 millions de dollars par année. Voilà un bel exemple d'une entreprise canadienne concurrentielle qui sait tirer profit d'un nouveau marché.

Je pourrais vous citer d'autres retombées avantageuses pour les Manitobains. Je crois que le ministère de l'Industrie, du Commerce et du Tourisme du Manitoba a bien résumé la question en disant :

*Grâce à l'Accord, il est plus facile au Manitoba et au reste du Canada de faire des affaires aux États-Unis, et ce sera davantage le cas à l'avenir.*

Cependant, l'ALE ne concerne pas uniquement le marché américain. C'est aussi un tremplin pour accroître nos échanges avec d'autres pays. L'accès élargi au marché américain nous rendra plus concurrentiels, ce qui nous permettra davantage de nous lancer à l'assaut des autres marchés.

C'est l'une des raisons pour lesquelles le Canada a récemment lancé une initiative conjointe avec les États-Unis et le Mexique pour conclure un Accord de libre-échange nord-américain, l'ALENA.