

recommandations verbales des chargés de projets de la BAfD ou de la Banque mondiale concernant les sociétés locales ou régionales jouissant d'une bonne réputation.

- Suivez de près la progression des différentes étapes du cycle du projet en consultant les sources imprimées et électroniques d'information sur les projets et en restant en communication contact avec le personnel de la Banque, le personnel des agents d'exécution et les contacts sur place. Surveillez les avis officiels de présélection et d'appels d'offres. Envisagez la possibilité de voyages subséquents pour mettre à jour votre information sur les projets, manifester votre intérêt, renforcer vos relations et montrer votre détermination. *L'objectif premier est de vous faire inscrire sur les listes de présélection (pour les consultants) ou de bien vous positionner pour vous préqualifier ou présenter des soumissions (pour les fournisseurs).*
- Si vous voulez vous préqualifier ou soumissionner, vous devez suivre à la lettre les lignes directrices de passation des marchés de la BAfD et veiller à ce que vos soumissions respectent rigoureusement les paramètres et les échéances fixés dans les documents d'appel d'offres. Si vous avez des doutes au sujet de certains aspects ou de certaines exigences, demandez des éclaircissements. *Afin d'éviter l'exclusion définitive, présentez vos soumissions en temps voulu.* Si vous soupçonnez l'existence de problèmes ou d'irrégularités dans la passation des marchés, ou si les décisions ou les paiements accusent des retards déraisonnables, consultez OLIFI-Abidjan à l'ambassade du Canada en Côte d'Ivoire.
- Faites preuve de patience, de persévérance et de détermination avant de songer à réviser ou élargir votre stratégie. En cas d'échec, analysez-en les raisons et tirez des leçons de votre expérience en prévision d'essais ultérieurs. Si vous parvenez à vous faire inscrire sur une liste de présélection ou à obtenir un contrat, informez-en l'ambassade du Canada à Abidjan ainsi que l'administrateur canadien à la BAfD, tout d'abord par courtoisie et aussi parce que vous pouvez avoir besoin de leur aide pour la préparation de votre soumission ou l'exécution de travaux liés à un projet.
- Enfin, si vous obtenez un contrat, efforcez-vous de faire de l'excellent travail et de respecter, voire dépasser, les objectifs et les valeurs repères du projet. Les entreprises qui se montrent compétentes et fiables seront bien placées pour remporter d'autres appels d'offres, pour se voir confier des étapes ultérieures des contrats de services et pour effectuer d'autres travaux.