
Les fabricants indiens de tours de transmission et de matériel connexe se sont dotés de capacités suffisantes pour exécuter des contrats clés en main portant sur la conception et la construction de réseaux entiers de transmission. L'Inde fabrique une vaste gamme de matériels de transmission, d'accessoires, d'isolateurs de fils, de conducteurs AAAC/AAC/ACSR et de parafoudres. L'Inde a aussi acquis une technologie CCHT, et plusieurs projets ont déjà été exécutés qui utilisent cette technologie.

Divers types de transformateurs adaptés pour des unités pouvant aller jusqu'à 500 MW sont fabriqués en Inde. On fabrique aussi dans ce pays l'éventail complet de disjoncteurs, de dispositifs de connexion et de contrôle à basse tension, de centres de commande de moteurs, de commutateurs, de coupe-circuit H.P.C., d'équipements et de systèmes de contrôle et les accessoires s'y rapportant. L'industrie indienne du câble, également bien développée, offre une gamme complète de câbles de caoutchouc et de câbles XLPE, PILC, OVC et VIR à tension élevée, moyenne ou faible.

Au surplus, plusieurs établissements d'ingénieurs-conseils ont connu une bonne croissance en Inde. Ils ont acquis une expérience considérable des projets clés en main, allant du choix de l'emplacement et de la conception du système jusqu'à la construction, la mise en service et la formation.

L'industrie indienne des équipements électriques lourds est assez solide, et des investissements sont effectués pour répondre à l'augmentation rapide de la demande, mais il est improbable que la demande puisse être entièrement satisfaite par la production intérieure. Selon des sources industrielles, les entreprises de services publics du secteur privé devront importer la plupart de leurs principaux équipements, en particulier les turbines et les génératrices. L'importation de tels produits sera d'autant plus nécessaire que la plupart des exploitants étrangers sont résolus à acheter les techniques les plus modernes et les meilleurs équipements existants, ce que l'industrie indienne n'est pas toujours en état de fournir à l'heure actuelle. On entretient aussi des doutes sur l'aptitude des entreprises indiennes à respecter de stricts calendriers de livraison.

Concurrence internationale

La concurrence la plus forte à laquelle se heurteront les entreprises canadiennes lorsqu'elles voudront pénétrer le marché indien viendra des entreprises américaines, allemandes, françaises, australiennes et britanniques.

Les sociétés ABB, GEC-Alsthom et Siemens sont déjà très bien établies en Inde et ont fermement positionné leurs produits sur ce marché. Plusieurs des multinationales ont conclu des alliances stratégiques avec des entreprises indiennes de bonne réputation pour la fabrication de divers produits, et elles se sont dotées de réseaux importants, solides et influents. Les entreprises canadiennes doivent