

d'ensembliers industriels et 35 p. 100 par l'entremise d'agents et de distributeurs saoudiens, le reste consistant en achats directs par les utilisateurs locaux. Ces chiffres changeront au fur et à mesure que les marchés susmentionnés seront exécutés et qu'il n'y aura plus de projets "clés en main" de l'ampleur de ceux qui sont en cours. Une proportion beaucoup plus importante de ventes de matériel médical et de fournitures jetables sera réalisée par l'intermédiaire d'agents et de distributeurs.

L'accent continuant à être mis sur la qualité des soins de santé et l'établissement d'un important réseau d'installations médicales, la croissance se poursuivra dans ce secteur, particulièrement en ce qui concerne les ventes de fournitures médicales jetables et d'appareils. La concurrence est vive; les principaux fournisseurs ont réduit leurs prix afin de conserver leur part du