

Le Rasoir de Sûreté de GILLETTE se vend tout de suite et "Reste Vendu"

Nous n'autorisons pas l'essai gratis durant 30 jours du RASOIR DE SURETÉ DE GILLETTE, et nos vendeurs ne le trouvent pas nécessaire. Les gens réclament le GILLETTE avec assez d'urgence pour l'acheter tout de suite et en PAYER LE PLEIN PRIX.

Nous n'offrons pas non plus d'échanger les GILLETTE, ni d'en rembourser le prix d'achat. Chaque rasoir sortant de la manufacture est fait avec tant de précision et examiné avec tant de soin,

que vous êtes rarement appelé—si jamais vous l'êtes—à faire des excuses ou à échanger un GILLETTE défectueux. Chaque RASOIR GILLETTE que vous vendez donne une si entière satisfaction, que L'ACHETEUR NE DEMANDE PAS LE REMBOURSEMENT DE SON ARGENT. Une fois qu'il s'est servi du GILLETTE, si vif, si doux et si confortable, il ne voudrait plus s'en départir, même pour beaucoup plus que le prix d'achat.

Le GILLETTE a depuis longtemps passé l'ère des expériences, tant au point de vue de la fabrication qu'à celui de la vente. Il est devenu un objet de première nécessité tout en étant une spécialité.

Les offres d'essai et "d'argent remboursé" ne sont pas nécessaires pour stimuler la demande, ni pour parer à une dissatisfaction à moitié prévue.

Quand vous vendez un GILLETTE, vous le VENDEZ au plein prix et avec un profit substantiel, et il RESTE VENDU.

Lequel, croyez-vous, vous attirera le plus de bienveillance de la part de votre clientèle et vous donnera le plus de satisfaction—le rasoir qu'il faut mettre à l'essai ou que l'on vend avec privilège de rembourser l'argent, ou le Rasoir de Sûreté GILLETTE qui, non seulement reste vendu, mais aide à en vendre d'autres ?



The Gillette Safety Razor Co. of Canada, Limited.

Bureau et Manufacture .

Nouvel Edifice Gillette, MONTREAL.

