

C. R. C. S. Wilson, Charles Hughes, H. T. Mackell, M. D., (Edinburg); R. L. Mc Cormac et H. Markland Molson.

### LES HOMMES RICHES ONT-ILS BE SOIN D'ASSURANCE-VIE?

Par Edward A. Woods, Pittsburg.

(Traduit du "Life Insurance Independent".)

Des affaires telles que celles que nous avons faites, dernièrement, démontrent que l'épargne n'a jamais été aussi opportune pour des hommes fortunés qui prennent tout l'intérêt qu'ils ont à protéger une assurance sur la vie proportionnée à leurs moyens. Je prétends qu'à aucune époque dans l'histoire de l'assurance-vie on n'a pu offrir de si avantageuses sur la vie que celles qui seront placées au cours des quelques années qui vont suivre. La plupart des agents d'assurance ne vendent pas aux personnes riches des polices d'un montant suffisant parce que ces agents sont trop timides. Ils n'ont pas accès auprès de ces personnes ou bien ils ne connaissent pas leurs besoins et leurs méthodes d'affaires. Malheureusement, la plupart des agents d'assurance ne connaissent pas assez les conditions dans lesquelles se trouvent des hommes très riches pour apprécier convenablement leur besoin d'assurance. On croit généralement qu'il n'est pas difficile de conserver de l'argent, mais qu'il est difficile d'en gagner, que les hommes riches ont de l'argent à leur disposition et qu'ils peuvent toujours en avoir. Aucune de ces croyances n'est exacte et les hommes riches le savent bien. Peu de personnes amassent de l'argent, encore moins savent le conserver. Les hommes riches, à peu d'exceptions près empruntent largement, ont peu d'argent disponible et il y a des moments où les plus riches s'aperçoivent de leur manque d'argent.

#### Valeur monétaire de la vie

Des gens insouciants se demandent pourquoi un homme tel que John Wanamaker par exemple, a une assurance d'un million et demi de dollars sur la vie. Pourquoi cet homme a-t-il une police d'assurance si élevée? Un homme comme Wanamaker est assez perspicace pour avoir à la fois une assurance sur la vie et une assurance contre l'incendie appropriées

à ses besoins, de même qu'il a en stock des nouveautés et qu'il occupe une bâtisse plus vaste qu'un concurrent moins important. L'été qu'étant donné qu'une assurance de \$800, par exemple, est suffisante pour une bâtisse de \$1,000, il n'est pas raisonnable d'assurer dans une aussi forte proportion, relativement à sa valeur, une bâtisse d'un million de dollars, est tellement absurde qu'il n'est besoin que de l'émettre pour la réfuter. Bien plus, le propriétaire d'une bâtisse de \$1,000,000 est probablement plus à même de payer la prime d'une forte police d'assurance que l'homme qui lutte pour entretenir une propriété de \$1,000. Beaucoup de gens considèrent la somme à payer comme prime d'une police d'assurance contre l'incendie au point de vue de la commodité du paiement et non pas au point de vue du montant d'argent nécessaire. Quel est l'homme qui décide le montant des primes sur l'incendie à payer d'après la prime au lieu du montant nécessaire si sa propriété est brûlée? Si des hommes comparent le montant d'assurance sur la vie qu'ils doivent avoir à la somme dont auront besoin leur famille, leurs créanciers et leurs successeurs

quand ils mourront, ils s'apercevront raisonnablement qu'il leur faudra beaucoup plus d'assurances et c'est sur ce point que nous désirons attirer l'attention. Si cette règle était appliquée, beaucoup d'hommes riches ne pourraient pas obtenir une police d'assurance-vie suffisante, de même que les plus grandes maisons d'affaires trouvent impossible pour elles d'obtenir toute l'assurance qui leur est nécessaire contre l'incendie, même en s'adressant à toutes les compagnies d'assurance du monde. Quelle somme d'argent, par exemple, compenserait les vies de John D. Rockefeller, J. P. Morgan, H. C. Frick ou des hommes du même genre pour les propriétés ou pour les personnes auxquelles ils sont intéressés? La mort d'un seul individu comme, par exemple, Roswell P. Flowe, a causé une diminution des valeurs des garanties dans le monde entier, pour plusieurs millions de dollars; c'est une somme plus considérable que celle qui aurait pu être couverte par toutes les assurances possibles.

Un homme réussira ou fera faillite ou mourra. S'il réussit, le montant relativement faible des primes placé dans l'assurance-vie n'est pas un désavantage, mais souvent lui sert de soutien et l'empêche de faire faillite. S'il échoue dans ses entreprises, l'assurance-vie est ou bien la seule sauvegarde de la faillite ou bien elle est perdue également avec les autres propriétés. Quand la mort arrive, et elle arrive sûrement, l'assurance-vie est, dans la plupart des cas, le seul héritage de la famille ou sauvegarde de l'héritage. Les plans des hommes riches portent sur de nombreuses années. Les hommes qui n'ont qu'un petit capital vivent plus ou moins au jour le jour. Mais les hommes qui construisent des chemins de fer, des usines, des immeubles, qui s'occupent de mines, etc., qui organisent des corporations, qui établissent toutes sortes de grandes affaires, ont besoin d'années pour mener leurs plans à bien.

(A suivre).

THOMAS BOURNIVAL, 26 rue Hart, Trois-Rivières, Qué., a ouvert, à l'adresse ci-dessus, un bureau où il s'occupera de ventes et d'achats d'immeubles. Règlement de faillites et comptabilité. Sollicite aussi des agences d'assurances, agences manufacturières, produits d'importations.—J. N. O.

#### POURQUOI.

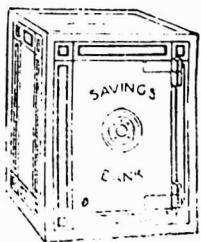
#### DOIT-ON S'ASSURER DANS

## La Sauvegarde

- 1<sup>o</sup> PARCE QUE Ses taux sont aussi avantageux que ceux de n'importe quelle compagnie.
- 2<sup>o</sup> PARCE QUE Ses polices sont plus libérales que celles de n'importe quelle compagnie.
- 3<sup>o</sup> PARCE QUE Ses garanties sont supérieures à la généralité de celles des autres compagnies.
- 4<sup>o</sup> PARCE QUE La sagesse et l'expérience de sa direction sont une garantie de succès pour les années futures.
- 5<sup>o</sup> PARCE QUE Par dessus tout, elle est une compagnie canadienne française et que ses capitaux restent dans la province de Québec pour le benefice des nôtres.

Siege social: 7 PLACE D'ARMES,

MONTRÉAL.



### ASSURANCE INDUSTRIELLE

Notre Nouveau Contrat à Salaire et à Commission pour agents, offre une occasion splendide pour un petit nombre supplémentaire d'hommes stables, énergiques et habitués à gagner un salaire substantiel.

### THE UNION LIFE ASSURANCE COMPANY.

Bureau Principal—TORONTO H. POLLMAN EVANS, Président. Bureaux dans 34 Districts entre Halifax et Vancouver. La seule Compagnie dont on puisse obtenir la **Police de Banque d'Epargne**, la Police Industrielle la plus libérale.



EN ECRIVANT AUX ANNONCEURS. CITEZ "LE PRIX COURANT"