

MESSAGE DE LA SOCIÉTÉ CANADIENNE D'HYPOTHÈQUES ET DE LOGEMENT

Le Mexique constitue un vaste marché qui offre de plus en plus de débouchés pour les produits d'habitation et les technologies du bâtiment. Cependant, pour réussir au Mexique, il faut bien connaître à fond les forces et les facteurs qui agissent sur ce marché. Les exportateurs intéressés ont besoin d'information pertinente et à jour sur des domaines précis comme la démographie, la demande de logement et les tendances du marché, le financement des exportations et la réglementation des expéditions.

Ce profil du marché de la construction de logements a pour but d'aider les constructeurs et les exportateurs canadiens de produits de construction à ouvrir et à développer des marchés au Mexique. Ce document présente une analyse détaillée des possibilités d'affaires dans le domaine de l'habitation au Mexique; il aidera aussi grandement à élaborer des stratégies d'exportation. En coparrainant cette étude, la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL) réaffirme son engagement auprès des exportateurs canadiens du secteur de l'habitation.

La prospérité du Canada est directement reliée au succès du pays sur les marchés internationaux. Cette publication s'inscrit dans le cadre d'une stratégie plus vaste visant à améliorer encore davantage la situation du Canada sur les marchés internationaux. La SCHL, en collaboration avec d'autres partenaires fédéraux, les gouvernements provinciaux et le secteur privé, aide à créer de l'emploi et à générer des revenus au pays en rendant les entreprises canadiennes encore plus concurrentielles à l'étranger.

En tant que ministre responsable de la Société canadienne d'hypothèques et de logement, j'espère que vous trouverez instructive la publication intitulée *Les débouchés d'affaires au Mexique : la construction de logements* et qu'elle vous aidera dans vos projets d'expansion vers le marché mexicain.



Ministre responsable de la
Société canadienne d'hypothèques et de logement