

à la recherche et au développement pour fins militaires soit dans ses propres laboratoires, soit en fournissant des fonds à l'industrie par l'intermédiaire de son programme "Programme d'aide à la recherche industrielle".

1.4.2 Evolution récente de la recherche et développement au Canada

Cette section vise à décrire brièvement l'évolution récente (celle des quinze dernières années) des dépenses de recherche et développement du Canada. Cette information nous permettra de mieux situer les dépenses de recherche et développement à buts militaires. Au cours des quinze dernières années, les dépenses en dollars courants de recherche et développement se sont accrues de façon considérable comme le montre la figure 1.4. Par contre, l'augmentation réelle a été particulièrement faible depuis 1971. De plus, l'importance relative de ces dépenses par rapport au produit national brut a accusé une baisse depuis 1969. Une comparaison internationale de ce rapport nous révèle (Tableau 1.8) que le Canada se situe en dessous d'autres pays industrialisés à cet égard. Cette situation déjà observée par G. Rosenbluth (1967; 150-151) pour les années '60 s'expliquerait en partie par le contrôle étranger des entreprises manufacturières canadiennes. Une part importante de notre industrie est détenue par des entreprises dont les sièges sociaux sont aux Etats-Unis et où les entrepreneurs canadiens peuvent acquérir des biens d'équipement dont la conception est typiquement américaine, tout en les ajustant selon le marché canadien. C'est ainsi que G. Rosenbluth (1967; 151) caractérisa l'économie canadienne comme une "branch plant economy". L'étude de P.K. Gorecki (1976), sur les économies d'échelle et la taille d'efficacité des industries manufacturières du Canada, permet de considérer un second facteur explicatif: la faible taille du marché canadien limiterait les avantages normalement créés par les innovations technologiques.

La faible contribution du secteur industriel canadien à