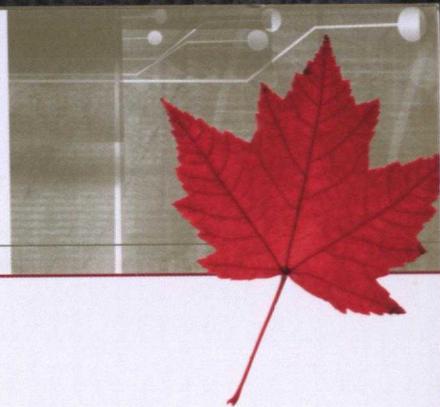


# Les instruments médicaux



**Le secteur canadien des instruments médicaux bénéficie des atouts du Canada dans des technologies et disciplines connexes. Il est axé sur la fabrication d'instruments de qualité conformes aux normes internationales les plus strictes.**

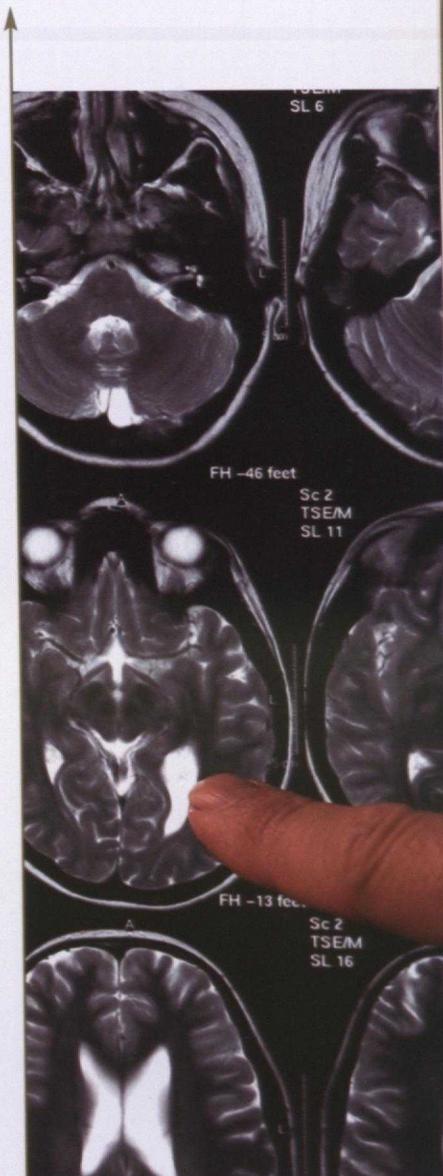
Le Canada offre aux fabricants mondiaux d'instruments médicaux de formidables perspectives dans des marchés intérieur et international en expansion rapide. Affichant un chiffre d'affaires annuel de 5 milliards de dollars, l'industrie canadienne des instruments médicaux emploie plus de 35 000 travailleurs hautement qualifiés dans 1 500 installations, allant des fabricants mondiaux ayant une stratégie internationale aux PME présentes sur des marchés à créneaux.<sup>40</sup> Les atouts essentiels du secteur des instruments médicaux au Canada comprennent : la mise au point d'instruments cardiovasculaires, de valvules cardiaques et de systèmes de cryo-ablation; les technologies d'imagerie médicale, ainsi que les systèmes d'archivage et l'IRM peropératoire; les instruments de diagnostic *in vitro* qui permettent de détecter le VIH, les marqueurs cardiaques et le cancer; les matériaux et les implants dentaires; les appareils et les accessoires fonctionnels et les produits pour soins à domicile.<sup>41</sup>

Le secteur bénéficie également de l'avancement des technologies et des disciplines connexes qui caractérisent la mosaïque économique canadienne, entre autres : la biotechnologie, les télécommunications, les logiciels et l'informatique, la photonique, la robotique, la microélectronique et la disponibilité d'installations de R-D en matériaux de pointe.

Les principaux acteurs internationaux sont Abbott Laboratories, dont l'arrivée au Canada remonte à 1931 et qui emploie aujourd'hui 1 200 personnes dans ses centres de fabrication et de distribution disséminés dans tout le Canada, et McKesson, chef de file mondial en technologies d'imagerie médicale. Parmi les autres sociétés internationales présentes au Canada, citons 3M, Bard, Baxter, Mitroflow, Siemens, St. Jude et Sulzer.

## Un secteur axé sur l'exportation

Les marchés d'exportation ont une grande importance pour les fabricants canadiens d'instruments médicaux. Les entreprises canadiennes ont exporté pour 2,5 milliards de dollars d'instruments médicaux en 2005. Les exportations canadiennes d'instruments sont affermies par une réglementation progressive qui exempte de l'approbation réglementaire les instruments médicaux fabriqués au Canada spécialement pour l'exportation. Cette disposition relative à l'exportation a incité des sociétés étrangères à établir au Canada des installations de fabrication pour l'exportation. En outre, l'ALENA procure un accès pratiquement sans entraves au vaste marché des États-Unis. Les exportations canadiennes d'instruments médicaux ont augmenté à un taux annuel composé de croissance de 10,5 pour cent entre 2000 et 2005.<sup>42</sup>



<sup>40</sup> Affaires étrangères et Commerce international Canada. *Le secteur canadien de la santé (les instruments médicaux et la pharmaceutique—séance de breffage sectoriel précédant l'affectation) mai 2006*, p. 3.

<sup>41</sup> *Le secteur canadien de la santé (les instruments médicaux et la pharmaceutique—séance de breffage sectoriel précédant l'affectation) mai-juin 2006*, diapositive 7.

<sup>42</sup> Industrie Canada. *Le Canada : votre partenaire en innovation dans le domaine des instruments médicaux, 2006*, p. 2.