

ses, vous devez avoir le courage et la confiance en vous-même nécessaires pour surmonter tous les obstacles qui s'opposent aux ventes. Vous devez croire en vous-même et en vos propres capacités pour remporter un succès pour faire tourner chaque fois une défaite en victoire. Il est certain que vous éprouverez du découragement et que vous aurez des difficultés à vaincre.

Aucun genre d'affaires n'en est exempt. Soyez plein d'entrain et de courage et, si l'abattement s'empare de votre esprit et que les choses prennent une mauvaise tournure pour un jour ou deux, soyez ferme dans vos résolutions et d'autant plus âpre à la tâche.

Faites appel à toute votre énergie physique et morale. Ne pensez jamais à la possibilité d'un échec. Que les difficultés vous servent de marche-pied pour arriver à accomplir des choses encore plus grandes. Vous entendrez peut-être parler de temps durs. Il y a des gens qui vous diront: "Vous ne pouvez pas vendre ces articles! Vous êtes tombé sur une petite ville très pauvre. La population a tout ce dont elle a besoin." C'est alors que la conviction et le courage doivent vous mettre à l'abri de l'influence de semblables remarques.

Souvenez-vous que beaucoup d'hommes remportent de grands succès en dé-

pit de tous les obstacles. Vous pouvez en faire autant. Ce qu'il faut à un homme, ce n'est pas du talent, mais du courage et un but déterminé; ce n'est pas la puissance pour accomplir quelque chose, mais la volonté d'y arriver, quoi qu'il arrive.

Apportez à votre travail une énergie et un enthousiasme qui s'appuient sur la conviction. Mettez-y de la vigueur et de l'entrain et travaillez pour faire de gros profits. Ayez foi en vos marchandises, mettez-vous au travail de tout cœur, et l'esprit qui vous anime se communiquera à d'autres. L'enthousiasme est quelque chose de votre nature qui fait que vous surmontez tous les obstacles situés devant vous. On n'a jamais rien accompli sans enthousiasme. Faites donner à vos facultés tout ce qu'elles peuvent donner et vous ne pouvez faire autrement que de triompher de toutes les difficultés.

Votre client sera influencé plus par votre chaleur que par votre logique. Votre enthousiasme créera chez lui un désir violent pour les marchandises que vous offrez. Vous aurez aussi moins de difficultés à surmonter, car vous ferez passer votre client par-dessus toutes les objections qu'il soulèverait dans le cas contraire. Le monde appartient aux hommes d'énergie.

Votre succès permanent dépend plus

de votre caractère que de toute autre chose. La personne qui s'abaisse à des actes mesquins de tromperie et de supercherie, si insignifiants soient-ils, peut en tirer profit pendant un certain temps; mais plus tard ces actes deviendront le germe qui rongera tout ce qu'il y a de bon et de noble non seulement dans ses affaires, mais aussi dans sa vie.

On ne peut apprécier à une trop haute valeur l'importance d'un bon caractère et d'une bonne conduite aux yeux des personnes que vous rencontrez. D'après votre caractère général et vos manières, les hommes ou les femmes se formeront une opinion sur vous-même et sur votre compagnie.

Les yeux du public sont tournés sur vous. Vos habitudes, vos fréquentations et vos manières en général seront l'objet d'une observation attentive de la part de ceux dont vous cherchez à obtenir les commandes. De là la nécessité de manières dignes, courtoises, bienveillantes et d'un mode de vie qui vous gagneront la confiance et le respect de tous ceux que vous rencontrerez.

LES BREVETS POUR LES ARTICLES D'EXPORTATION

Le consul-général Mason fournit un rapport de M. Robert Grimshaw sur l'importance qu'il y a à se procurer des

"FAIT AU CANADA"

Ces mots sont la clef du succès que chaque véritable Canadien désire cordialement, pour notre beau Canada!

Pourquoi acheterions-nous des marchandises quelconques, qui sont faites en pays étranger? La fabrication des marchandises étrangères ne fait pas travailler nos ouvriers. Elle ne retient pas l'argent dans ce pays.

Pourquoi faire usage de sel étranger? Nous avons du **SEL CANADIEN**, qui est supérieur à n'importe quel sel étranger. Pourquoi ne pas aider au progrès du Canada, en usant du

SEL CANADIEN

et, conséquemment, en favorisant le travail canadien, les usines canadiennes et le capital canadien?

Demandez le SEL CANADIEN à votre épiciers en gros, et, s'il n'en tient pas, écrivez-nous pour prix et échantillons. Adresse:

The Dominion Salt Agency

LONDON, Ont.

Tel. No 1971. Bureaux; 2e Etage Bâtisse de la Banque des Marchands. Entrée sur l'Avenue Queen.