

relatives à l'imposition de droits compensateurs et 58 poursuites relatives au dumping contre des exportateurs japonais; 43 de ces poursuites (soit 69 p. 100) ont débouché sur des restrictions au commerce.⁹ L'utilisation répandue et, on peut le soutenir, sans discernement de poursuites relatives à l'imposition de droits compensateurs et au dumping et de droits de douane a un effet protectionniste, en particulier l'usage abusif de la méthode de la «valeur calculée» en vue de déterminer l'ampleur du prétendu dumping.

Les États-Unis ont également divers règlements sanitaires, normes, exigences en matière d'essai et d'accréditation, ainsi que d'autres pratiques qui peuvent être considérés comme des barrières non tarifaires.¹⁰ En outre, la politique industrielle des États-Unis est soutenue par plusieurs pratiques fiscales et de subvention qui provoquent des distorsions commerciales. Les politiques fiscales américaines ont en fait subventionné l'investissement et la production dans certains secteurs de l'industrie. Le commerce et l'investissement sont aussi modifiés par les subventions sur les intrants, comme la fourniture d'énergie ou d'eau pour l'irrigation à faible prix, les dépenses gouvernementales en R&D, les importants achats effectués par le gouvernement, lesquels créent en fait un marché (par exemple, l'avionique ou les stations de poursuite au sol pour les satellites), d'autres pratiques gouvernementales qui favorisent les fournisseurs américains (par exemple, la «Buy America Act») et d'autres règlements du gouvernement qui ont pour effet de réduire implicitement les coûts relatifs de l'industrie américaine.¹¹

Les États-Unis ont aussi adopté des politiques destinées à soutenir leurs secteurs de pointe. Parmi ces politiques, mentionnons les crédits d'impôt spéciaux pour les dépenses de R&D, ainsi que les dépenses gouvernementales directes en R&D, par l'entremise de contrats de recherche, le système des laboratoires nationaux et les centres de R&D administrés par l'industrie et financés par le gouvernement fédéral, comme le consortium de R&D Sematech sur les semi-conducteurs. Dans l'ensemble, le gouvernement fédéral compte pour 44 p. 100 des dépenses totales en R&D aux États-Unis, dont 53 p. 100 par l'entremise du département de la Défense. En 1988, environ 65 p. 100 du budget fédéral de R&D était lié à la défense.¹² Les entreprises américaines bénéficient de subventions énormes par l'entremise de l'Agence des

⁹ I.M. Destler, *American Trade Politics*, 2ème édition, Washington, D.C., Institute for International Economics, 1991, Annexe C.

¹⁰ GATT, *Examen de politique commerciale : le Japon*, Genève, GATT, 1990.

¹¹ Richard N. Cooper, «Industrial Policy and Trade Distorsions», paru dans *op. cit.*, sous la direction de Dominick Salvatore, 1986.

¹² Council on Competitiveness, *Gaining New Ground : Technology Priorities for America's Future*, Washington, Council on Competitiveness, 1991.