

## PROGRAMMES DE DÉFENSE ET TECHNOLOGIE DE POINTE

### PROGRAMMES CONCERNANT LA DÉFENSE ET L'INDUSTRIE AÉROSPATIALE

La Direction a constaté que les différents secteurs d'exportation dont elle a la charge se maintiennent en bonne position (produits destinés à l'aviation, à la marine et à la défense). Les ventes réalisées par les industries aérospatiales canadiennes ont été particulièrement élevées, puisqu'elles sont passées de 7,7 milliards de dollars en 1989 à 8,2 milliards l'année suivante. Avec 6,2 milliards de dollars, les exportations ont représenté plus des trois quarts des recettes de ce secteur.

Afin de développer les exportations, la Direction a organisé un grand nombre d'activités auxquelles elle a participé et dont les résultats ont été positifs. Citons ici :

- HITEC 91, conférence très réussie sur les exportations de haute technologie. Cinquante et un délégués commerciaux venus de missions à l'étranger ont prodigué des conseils à 323 représentants d'entreprise au cours de plus de 3 500 entretiens individuels;
- l'exposition Subcontractors IV, qui a permis à 115 entreprises canadiennes de montrer leurs produits à plus d'une centaine d'importants fournisseurs américains et canadiens. Les commandes qui en découleront devraient se chiffrer à 20 millions de dollars; l'accueil de hauts dirigeants de sociétés allemandes et de missions intéressées par la défense et l'aérospatiale venues du Chili, des États-Unis, de la Finlande, de la Thaïlande et de l'Italie;
- l'envoi de cinq missions au Japon, aux États-Unis, en Turquie et en Scandinavie;
- la création d'un programme visant à aider les entreprises canadiennes à saisir les possibilités d'exportations créées par la guerre du Golfe (Bouclier du désert et Tempête du désert), et qui ont depuis rapporté quelque 240 millions de dollars;
- les visites effectuées à une dizaine d'organismes de défense et de commandements. Elles ont permis de constater que les possibilités d'exportation représentaient plus de 500 millions de dollars. Grâce à ces visites, un nombre important de fournisseurs canadiens ont été inscrits sur les listes de différents organismes d'approvisionnement;
- un colloque donné pour l'industrie canadienne par le comité de l'Organisation du Traité de l'Atlantique Nord (OTAN) chargé d'approuver

les projets relatifs à l'infrastructure de l'OTAN (afin d'augmenter les ventes de produits canadiens à l'OTAN).

Afin de faciliter l'accès des industriels canadiens aux marchés internationaux de la défense, la Direction s'est intéressée tout particulièrement aux États-Unis et aux neuf pays de l'Europe de l'Ouest avec lesquels le Canada a conclu des accords de recherche, de développement et de production. Des rencontres bilatérales ont eu lieu au cours de l'année avec les États-Unis, le Royaume-Uni, l'Italie et l'Allemagne.

La Direction est intervenue à plusieurs reprises aux États-Unis et en Europe de l'Ouest au nom des entreprises canadiennes. En vertu de l'Accord sur le partage de la production de défense, le Canada a accès aux marchés clés de la défense aux États-Unis.

Les groupes de travail mis en place auprès de l'armée, de la marine et de l'aviation américaines aux termes de l'Accord sur le partage du développement industriel pour la défense ont constaté qu'il existait de nouveaux et importants projets possibles.

En Europe de l'Ouest, on s'est efforcé d'empêcher que soit adopté le nouveau tarif que la Communauté européenne (CE) se propose d'appliquer aux composants des matériels de défense. Ce tarif serait, effectivement, lourd de conséquences pour les ventes de composants canadiens à la CE.

### TECHNOLOGIES DE L'INFORMATION ET ÉLECTRONIQUE

Comme l'exportation de technologies de l'information et d'électronique a une grande importance pour l'économie nationale, la Direction et les missions ont engagé des ressources considérables pour commercialiser, à l'étranger, les produits et services de ce secteur.

On a mis à jour et développé un ensemble de renseignements utilisés à des fins promotionnelles sur les marchés mondiaux et grâce auxquels on peut obtenir le profil des exportateurs canadiens appartenant aux secteurs des télécommunications, de l'électronique, de la géomatique (traitement des données), de l'instrumentation et de l'informatique. De nouvelles bases de données pour les émissions par câble, pour les émissions de radio et de télévision, pour la simulation et pour la formation ont été constituées pour publication au printemps 1991.

La Direction a coordonné la participation du Ministère à HITEC 91, la conférence sur