
Overseas Projects a fourni l'expérience, les contacts étrangers, la connaissance du marché et les capitaux de démarrage. Elle a adapté les produits Beam aux besoins du marché étranger, puis a préparé et mis en œuvre une grande campagne de commercialisation et un bon système de distribution et ce, à un coût minimal pour le fabricant.

Cet arrangement a permis à Beam Canada de réaliser d'importantes ventes à l'étranger tout en maintenant son propre capital intact pour des activités de développement au Canada. Une part importante des produits de Beam Canada est maintenant vendue à l'étranger par Overseas Projects. Voilà le genre de contribution qu'une maison de commerce peut apporter à un fournisseur canadien sur le plan international.

Achat au Canada

Dans leurs activités de vente à l'étranger, les maisons de commerce répondent à des demandes émanant de producteurs œuvrant au Canada; dans leurs activités d'achat au Canada, elles répondent à des demandes de produits canadiens émanant de clients étrangers. Les maisons d'achat, qui recherchent des produits pour le compte de clients étrangers, et les négociants et agents, qui répondent aux demandes de clients étrangers, offrent tous deux des services de repérage et d'achat de produits canadiens.