

Filière des délégués commerciaux

Des éclaireurs pour notre commerce international

Le Canada a besoin d'agents du Service extérieur pour promouvoir le commerce de produits canadiens à l'étranger et veiller à nos intérêts économiques. En votre qualité de délégué commercial, vous devrez développer notre marché d'exportation en trouvant des débouchés pour des produits et des services canadiens.

Le commerce mondial est un secteur d'activité extrêmement dynamique, mais de plus en plus concurrentiel et volatile avec l'émergence de blocs commerciaux importants et des politiques de libéralisation des échanges. Le délégué commercial est la personne toute indiquée pour faciliter les associations commerciales. Dans une économie de marché libre, le délégué commercial se retire des négociations après avoir bien établi le contact entre les parties. Par contre, dans une économie à planification centrale, le délégué commercial se fait l'intermédiaire entre les exportateurs canadiens et les représentants des organismes gouvernementaux du commerce extérieur. Il fait de plus la promotion active des produits et des services que le Canada est en mesure d'exporter et fait rapport des événements économiques et politiques qui pourraient avoir une incidence sur le commerce.

