

## L'ASSURANCE MONT-ROYAL

Compagnie Indépendante (incendie)

Bureaux : 1720 rue Notre-Dame

Coin St-François-Xavier, MONTREAL.

RODOLPHE FORGET, Président.

J. E. CLÉMENT, Jr., Gérant-Général.

## "La Foncière"

Compagnie d'Assurance: Mutuelle  
contre le Feu.

Bureau Principal: 15 Cote St-Lambert, Montreal

On demande des Agents intelligents et actifs, partout où la Compagnie n'est pas représentée. Contrat avantageux; commissions rémunératrices.

Demandez notre prospectus. S'adresser aux bureaux de la Compagnie.

## LA PROVINCIALE

Assurance-Mutuelle-Incendie

Bureau-chef: EDIFICE GUARDIAN

160, RUE ST-JACQUES

MONTREAL.

Sécurité absolue. Taux raisonnables.

AGENTS demandés dans toutes les localités.

LA

## Provident Savings Life

ASSURANCE SOCIETY of N. Y.

LA MEILLEURE COMPAGNIE  
POUR les ASSURÉS et les AGENTS

Les agents habiles et les personnes recherchant une position rémunératrice, peuvent s'adresser au bureau principal ou à aucun des agents généraux de la compagnie.

Bureau Principal pour la Province de Québec:

185, rue St-Jacques, - MONTREAL.

## Les Meilleurs Agents désirent

représenter une compagnie digne de leurs efforts — une compagnie qui veuille reconnaître le travail bien fait.

Un homme d'énergie et de caractère — même s'il est inexpérimenté — arrivera au succès en vendant les Contrats d'accumulation Garantis de

## The Canada Life

Bureau Principal: - TORONTO.

# Assurances

DEVOIRS D'UN AGENT ENVERS SON CLIENT

[Par R. A. Clark, Pittsburg, Pa.]

(Suite).

L'agent qui réussit aujourd'hui ne ressemble pas plus à l'agent d'il y a dix ans, que le splendide cheval de course ne ressemble au cheval des temps préhistoriques. L'agent aujourd'hui est un homme d'un esprit cultivé. Il occupe une position qui n'a aucune similitude avec celle de tout autre vendeur ou homme de profession, en cela qu'il ne peut pas faire d'erreur sur les faits. La nature même de l'affaire dont il s'occupe est telle que, pour la mener à bien, il doit la connaître à fond, ce qui empêche qu'il ne commette des erreurs. Etant donné cette science technique à sa disposition, il est facile de répondre à la question: Quels sont les devoirs de l'agent envers son client en expectative? Ils sont les mêmes que ceux d'un médecin vis-à-vis de son patient. L'agent est obligé par devoir à faire profiter le client de sa connaissance technique de l'assurance envisagée comme système, ainsi que de la mise en vigueur des contrats et des résultats qui en découleront pour les bénéficiaires, tels qu'interprétés au point de vue de décisions rendues dernièrement par des cours d'appel, décisions qui régissent l'établissement des contrats d'assurance.

Un agent qui vendrait une police ordinaire d'assurance sur la vie avec un règlement de tontine de vingt ans, pour une assurance à vingt paiements, ou une assurance à vingt paiements avec règlement au bout de vingt ans, pour une assurance à dotation de vingt ans avec dividendes annuels, un agent qui agirait ainsi vis-à-vis d'une personne, en sachant qu'un autre plan conviendrait beaucoup mieux aux besoins de cette personne, serait un vil ingrat, un homme dangereux et jetterait le discrédit sur la noble profession qu'il représente si mal; un tel agent devrait être expulsé du sein d'une compagnie d'assurance.

Je ne peux pas concevoir qu'un agent, vendant une police ordinaire d'assurance sur la vie avec un règlement de tontine de vingt ans, parle ensuite comme s'il croyait avoir vendu une police d'assurance à dotation, avec dividendes annuels. Si un agent ne peut pas se tromper lui-même, il ne peut pas non plus tromper les autres, s'il les trompe, sa culpabilité est d'autant plus grande qu'il le fait sciemment.

## THE METROPOLITAN LIFE INS. CO.

Incorporée par l'état de New-York.

La Compagnie du Peuple, par le Peuple, pour le Peuple.

ACTIF: \$128,094,315.24

A plus de polices payant primes en force (11 ans) aux Etats-Unis et au Canada que n'importe quelle autre compagnie et pendant chacune des dix années passées a accepté et émis plus de polices nouvelles en Amérique que n'importe quelle autre compagnie

MOYENNE D'UNE JOURNEE D'OUVRAGE.

Reclamations payées.....	} Par jour {	391
Polices échues.....		6,561
Nouvelles Assurances inscrites		\$1,426,700.56
Paiements aux porteurs de Polices et additions à la Réserve...		\$114,060.67
Actif accru.....		\$ 73,326.81

A déposé avec le Gouvernement du Dominion pour la protection des détenteurs de polices au Canada en titres Canadiens, plus de \$2,600,000.00.

\$1,470,424,281.00 d'assurances en vigueur sur 8,029,906 Polices.

## COMPAGNIE MONTREAL-CANADA.

d'Assurance contre l'Incendie

Ci-devant

LA COMPAGNIE D'ASSURANCE MUTUELLE  
CONTRE LE FEU DE LA CITE DE MONTREAL.

ETABLIE EN 1859

Capital autorisé - - - - \$1,000,000.00

Actif net excédant - - - - 480,000.00

Dépot au gouvernement du Canada pour la garantie des porteurs de polices - - - - 80,000.00

Sinistres payés à date - - - - 888,021.10

Cie indépendante. Taux modérés.

A. A. LABRECQUE, Président.

J. B. LAFLEUR, Gérant

BUREAU PRINCIPAL:

59 rue St-Jacques, Edifice "La Presse"

MONTREAL

On demande des agents pour les localités non représentées.

## WESTERN

Assurance Co.

Compagnie d'Assurance contre l'Incendie et sur la Marine

INCORPORÉE EN 1851

CAPITAL PAYÉ - - - - \$1,500,000

ACTIF, au-delà de - - - - 3,300,000

REVENU ANNUEL, au-delà de 3,890,000

Bureau Principal: TORONTO, Ont.

Hon. GEO. A. COX, Président.

J. J. KENNY Vice-Prés. et Directeur-Gérant

C. C. FOSTER, Secrétaire.

Succursale de Montréal:

189 rue Saint-Jacques.

ROBT. BICKERDIKE, Gérant.

S. T. WILLET,  
PRÉSIDENT.

F. GAUTHIER,  
SECRETARE.

## "EQUITABLE"

Mutual Fire  
Insurance Co.

Une des plus fortes Compagnies locales.

UN SURPLUS DEPASSANT \$140,000.00

160 RUE ST-JACQUES

TEL. MAIN 4638