

Pas moins vrai que cette double médication devint à la mode. Elle est pratiquée dans un grand nombre de stations de Suisse, de Tyrol et de Hongrie. On a cessé de la qualifier de pure théorie.

On a obtenu des résultats si merveilleux que nous autres, si rébarbifs à cette nouveauté, nous avons fini par l'adopter. On fait en ce moment même des cures de raisin en plus d'une villégiature thermale spécialement dans l'Ardèche.

La pratique est des plus simples. On commence par un demi-kilo de raisin et on arrive graduellement à en manger jusqu'à quatre, à ce point qu'on ne prend plus que cela. Le raisin suffit à nourrir son client. Il le fait engraisser. Plus d'une jolie femme s'est ainsi procuré la juste opulence que les Grecs prétaient à la beauté.

L'épreuve n'a rien de désagréable, d'ailleurs ; mais elle doit durer de cinq à six semaines. A la rigueur, on peut en bénéficier sans sortir de chez soi, mais ce n'est plus tout à fait la cure suprême qui veut le plein air et l'eau minérale bue à la source même.

La santé par le raisin ! Avouez que c'est absolument nature et pas du tout de cette fin de siècle, qui ne parle que de tuer le microbe par le microbe. Aller vendanger et manger le raisin, voilà qui est un peu plus digne d'en-
vie que de s'adonner aux virus et aux peptones.

EDOUARD SANTEUIL.

AVIS A NOS ABONNÉS

A PROPOS DE CHÈQUES

Nos abonnés voudront bien se rappeler que nous n'acceptons de chèques en paiement d'abonnements qu'en autant qu'ils sont FAITS PAYABLES AU PAIR A MONTRÉAL.

En conséquence, nous débitons invariablement du montant retenu à titre de commission par la banque, le compte de tout abonné dont le chèque ne sera pas FAIT PAYABLE AU PAIR A MONTRÉAL.

L'ADMINISTRATION.

Calendriers

Nos remerciements à :

—M. Joseph Côté, marchand de tabacs de Québec pour l'envoi de son joli calendrier pour l'année 1902. C'est un memorandum de chaque jour pour le marchand qui est en relations d'affaires avec cette entreprenante maison.

—MM. J. B. Rolland & Fils, pour l'envoi de leur calendrier de la Puissance, toujours à jour et toujours à sa place au foyer de chaque famille catholique, 5c l'exemplaire.

NOTES SPÉCIALES

Le Silver Bell est un tabac à fumer supérieur. C'est le favori des voyageurs de commerce. Il se vend à 10 cents la jolie boîte de ferblanc. Rien de plus agréable. C'est la Rock City Tobacco Co de Québec qui fabrique cet excellent tabac.

La maison Lawrence et Wilson & Co s'est transformée en une Compagnie par actions sous la raison sociale "The Lawrence A. Wilson Co. Ltd." Le capital-actions de la compagnie nouvelle est de \$200.000 sur lesquels \$150.000 ont été entièrement payés. Les actions représentant les derniers \$50.000 ne seront pas émises pour le moment." L'unique but de la transformation est de répondre aux nécessités d'un commerce toujours croissant, de l'asseoir sur de larges bases et de se créer des réserves en prévision des besoins ultérieurs d'une entreprise de plus en plus prospère.

Le bureau de direction se compose de MM. Lawrence A. Wilson, président et gérant général ; William A. Jackson, Vice Président et gérant ; Alexis DeRouelle, trésorier ; David O'Meara, directeur.

■ La maison B. Houde & Cie, se flatte de faire le plus grand commerce, au Canada, de tabacs coupés et en poudre. La preuve que ses produits sont appréciés par les connaisseurs, c'est qu'elle voit ses ventes augmenter de semaine en semaine. C'est le meilleur critérium de succès.

PERSONNEL

Nous avons le plaisir d'annoncer à nos lecteurs que M. Joseph Rousseau, actuellement représentant pour la province de Québec de la D. McCall Co Limited de Toronto, a accepté la représentation de la maison Brophy, Cains & Cie qui lui a assigné un des postes les plus recherchés de cette maison essentiellement progressive et populaire.

M. Rousseau entrera dans ses nouvelles fonctions le 2 janvier prochain et nous lui adressons nos sincères félicitations.

Une nouvelle Compagnie de Céréales

M. E. A. Shoebottom, comme promoteur et gérant de The Northwestern Cereal Co., de London, est en train de placer sur le marché les deux produits manufacturés par cette maison, ce qu'il prétend être les deux plus fins produits à base de céréales offerts par le commerce de gros. Il possède une grande expérience de la culture, de la manufacture et de la vente des céréales et des produits alimentaires à base de céréales.

En 1893 il lançait dans l'ouest d'Ontario, pour le compte et E. D. Tilson, de Tilsonburg, le procédé nouveau à l'époque, de transformer les céréales à l'état floconneux, dans l'avoine roulée Molina, l'orge perlée floconneuse, les pois floconneux et la farine d'avoine séchée à la poêle etc, etc, il se rappelle d'intéressantes anecdotes au sujet de la perplexité de quelques épiciers appelés à se prononcer sur l'origine de ses beaux flocons dorés et moelleux tirés du pois commun. Plus tard, en qualité d'agent de la Cream of Wheat Co, de Minneapolis pour au delà d'un an et demi, M. Shoebottom poussa avec succès la vente du produit de cette compagnie par l'intermédiaire du commerce de gros au Canada.

Ses différentes agences de gros et à commission, avec l'expérience acquise dans le commerce de détail de Shoebottom & Co, épiciers et spécialistes en produits alimentaires purs, St James Park, London, l'ont bien placé pour acquérir une connaissance intelligente des besoins du commerce, tant au point de vue de la santé que de la faveur

populaire. Animé d'une pleine confiance dans certains aliments naturels, bien bouillis ou cuits d'après les bons vieux procédés, comme étant essentiels à la constitution et à la conservation de la plénitude des forces physiques et intellectuelles, il abonde en arguments solidement étayés sur le fait que ce que nous sommes individuellement et comme peuple, nous en sommes redéversables à ces éléments naturels de développement constant et de reconstitution du système.

En possession des procédés scientifiques les plus récents et les plus éprouvés pour l'équipement de moulins au Canada, ayant à portée de la main les meilleurs grains du monde entier, cultivés dans le Nord-Ouest Canadien, pour les besoins de sa manufacture, M. Shoebottom décida, il y a quelques mois, de fabriquer deux lignes de produits, devant être non seulement les plus beaux du Canada, mais encore les produits hygiéniques les meilleurs des Etats-Unis. Avec cet objectif en vue, et afin de pouvoir donner toute son attention à cette affaire, il vendit son commerce de détail et le résultat est la formation de North Western Cereal Co avec ses deux lignes initiales : "Superior Breakfast Cream" (Cereal) et la "Farine de Gluten "Superior."

M. Shoebottom s'occupe toujours, en dehors de ses propres affaires, de tout ce qui intéresse les affaires en général et les intérêts du commerce en particulier. En qualité de Vice-président de la London Retail Merchant's Association, il était le représentant de cette association dans la députation qui s'est rendue à la Législature d'Ontario à sa dernière session au sujet de la question des Timbres de Commerce.

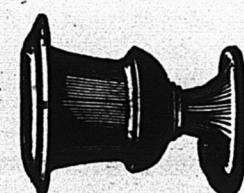
MM. Charles, Henry, Albert et John Garth ; et M. J. George Smith, de Montréal, s'occupent de la création d'une nouvelle compagnie sous le nom de "Garth Company". Le but principal est de manufacturer des appareils pour l'électricité, le gaz ou la vapeur. Le fonds social sera de \$175,000 ; le nombre d'actions de 1750 et le montant de chacune de \$100.

J. ERLE CALDWELL
BELLEVILLE, ONT.



Hart Bros. & Lazier
Fabricants du
FILTRE À EAU CARBON

et de toutes les
LIGNES de FAIENCES



W. A. CARSON
Belleville Pottery Co.
BELLEVILLE, ONT.



Hart Bros. & Lazier
Fabricants du
FILTRE À EAU CARBON

Tous les articles fabriqués avec la meilleure glaise du New Jersey, et garantis "Choix de Premières." Ecrivez-nous et demandez notre catalogue et nos escomptes. Tous vos ordres recevront notre attention personnelle.