

me qui ne veut pas vous écouter. Épargnez votre temps. Les seules personnes qui devraient être interviewées sont celles qui écoutent attentivement et qui sont bien disposées à entendre parler d'assurance.

Toute parole compte dans la sollicitation. Toute explication donnée devra être présentée de telle sorte que votre interlocuteur ait l'impression qu'il est votre obligé pour les connaissances qu'il a acquises en vous écoutant. Ce n'est qu'en vous maintenant dans ces limites que votre temps est dépensé d'après les lois sûres des moyennes.

Soyez bien déterminé à voir un certain nombre de personnes le lundi matin et de nouveau le lundi après-midi, sans vous occuper du temps qu'il fait, de la localité ou de toute autre chose insignifiante et vous êtes sûr des résultats suivants: [A] fatigue le lundi soir; [B] livre d'assurance bien rempli; [C] brillantes espérances pour la journée de mardi; [D] splendide résultat général; cela tant qu'il s'agit des moyennes, même si vous ne réussissez pas un jour, pourvu que vous observiez cette loi sans en dévier, comme si vous étiez un employé de magasin surveillé par un contre-maître.

Les résultats de l'année dépendent de la moyenne mensuelle, ceux du mois dépendent de la moyenne hebdomadaire, ceux de la semaine de la moyenne journalière, ceux de la journée de la moyenne par heure. Voyez donc, dans cette belle entreprise où nous sommes nos propres maîtres, à ce que nos sollicitations de chaque heure soient actives et

agressives, qu'il n'y ait pas un moment de perdu. Passons rapidement d'un office à un autre on d'une personne à une autre suivant le cas, soyons rapides à voir où est notre chance, et alors suivant les occasions, soyons aussi lents à nous retirer que le permet l'attention qui nous est accordée, en étant prêts à saisir le moment suprême où nous pouvons écrire la demande d'assurance.

Un solliciteur intelligent peut faire des affaires constamment. Un homme actif ne peut pas rester en arrière.

Combien de personnes avez-vous sollicitées réellement, complètement et avec soin en faisant porter chaque mot et chaque action? Vous avez honte de répondre! Eh! bien, réveillez-vous et regagnez le temps perdu. Quoi que vous fassiez en mettant votre plan à exécution [car vous devez avoir un plan qui vous appartienne en propre], ayez toujours en vue la loi des moyennes.

Comme résultat d'assemblées tenues récemment à Toronto, une compagnie, dans laquelle M. E. P. Pearson, de Toronto, a des intérêts, se forme pour la fabrication du carbonate de soude, produit dont la consommation augmente rapidement dans les industries manufacturières et chimiques du Canada. A ces assemblées assistaient plusieurs capitalistes de Montréal, Détroit, Toronto, New-York, ainsi que des représentants de financiers anglais. Les rapports présentés par des experts concluaient que l'industrie pouvait être entreprise avec profit en Ontario. Les promoteurs ont travaillé tranquillement pendant quelques semaines et ont fait, dit-on, l'acquisition de 50 à 60 acres de terrains salins, en face de la Rivière de Détroit, près de Sandwich, Ontario, et de 10 acres de terrains cal-

caires dans la même localité. La chaux et le sel sont les principaux ingrédients pour la fabrication du carbonate de soude. Des travaux préliminaires considérables ont été faits sur les terrains salins, on y a creusé des puits, placé des pompes, construit des usines et établi des machines prêtes à fonctionner. Une banque a offert de se charger des intérêts financiers de la compagnie, mais il a été décidé de recueillir des fonds de la manière ordinaire. La nouvelle compagnie se procurera une charte de gouvernement du Dominion et sera au capital de \$1,000,000; mais la moitié seulement de ce capital sera d'abord émise.

Nouveaux Brevets

MM. Fetherstonhaugh & Company, Solliciteurs de brevets, édifice Canada Life, Montréal, publient la liste suivante de brevets obtenus récemment par leur entremise:

CANADA

- G. Easdale, Ottawa, Cible.
W. S. Mitts, Clef anglaise pour buggies.
E. K. Carter, Chicago, Machine à couper le beurre et articles similaires.
R. Thomson, Swanpscott, Man., Appareil de commande pour turbines à fluides élastiques.
M. M. Pearson, Schenectady, N. Y., Turbine à fluide élastique.
W. H. Riley, Dayton, Ohio, Fournaise.
J. P. Sinclair, Jordan, Système de chauffage à eau chaude.
C. W. Gay, Springfield, Mass., Machine à faire les boîtes en carton.

ETATS-UNIS

- Ben Haigh, Montréal, Fumivore.
Charles M. Soule, Sydney, Australie, Outil à écailler le poisson.

Si un homme réfléchi ne peut pas trouver quelque satisfaction dans son commerce, il ferait mieux de se chercher quelque autre occupation.



La Grande Police Industrielle de la Banque d'Épargne

ASSURE VOTRE VIE ET REMBOURSE VOTRE ARGENT.—3c. PAR SEMAINE EN MONTANT

Déposée et émise uniquement par

THE UNION LIFE ASSURANCE COMPANY.

CAPITAL ENTIEREMENT SOUSCRIT

UN MILLION DE DOLLARS.

H. POLLMAN EVANS,
Président.

BUREAU PRINCIPAL: 54, rue Adélaïde Est
TORONTO.

AGENTS
DEMANDES.



La Prévoyance

COMPAGNIE d'assurance de Garantie et contre les Accidents, constituée en corporation par une loi spéciale de la Législature de Québec, V Edouard VII,

Chapitre 68, est une Compagnie essentiellement Canadienne Française, organisée sur des bases scientifiques, avec un capital de \$100,000.00 Elle offre une sécurité absolue à tous égards. Elle fait des contrats d'assurance contre la Maladie, les Accidents, le Vol diurne ou nocturne, les bris de glaces, pour couvrir la responsabilité des Patrons, ainsi que pour garantir la fidélité des employés.

Bureau Principal: 7 Place d'Armes, - - - MONTREAL.

P. BONHOMME, Gérant Général.