

avertir les gens de ma ville que je commençais à me moderniser, puis je finis par me rendre compte qu'il me fallait frapper un grand coup si je ne voulais pas que tout cela me reste sur les bras éternellement.

Un étalage d'amateur

"Je m'essayai à faire un étalage tant bien que mal, mais je n'étais pas satisfait pourtant. Je résolus donc d'aller jeter un coup d'oeil sur les vitrines des magasins de la ville voisine pour tâcher de saisir ce qui les rendait si attrayants. Le soir même, j'allai donc sans plus tarder voler quelques idées de mes rivaux. Je remarquai d'abord que leurs vitrines étaient bien éclairées. Les étalages accusaient un réel bon goût. Comme détail, je remarquai une paire de souliers dont l'un portait une boucle. Ainsi la différence sautait tout de suite aux yeux.

Cherchant des résultats

"Je me mis sérieusement à l'oeuvre dès mon retour pour rendre ma vitrine attrayante et me servis d'abat-jour qui produisaient de jolis effets de lumière et me permettaient de mettre ce que je voulais en relief. Une fois mon travail fini, j'examinai du dehors et fus satisfait. Ce n'était pas un chef-d'oeuvre d'étalage, mais c'était déjà un joli commencement.

"Le lendemain matin, tous les gens qui passaient s'arrêtaient, surpris on ne peut plus, devant ma vitrine. Ils n'étaient pas habitués à un tel souci, disons le mot, à un tel luxe de ma part. Dès la première journée je remarquai une augmentation notable dans mes recettes.

"Peu à peu mes concitoyens se firent à l'idée que je

n'étais plus le vieux routinier d'autrefois et au lieu d'aller acheter dans la ville voisine, ils entraient chez moi et je faisais en sorte qu'ils s'en retournent satisfaits. La femme du banquier qui n'achetait jamais rien dans notre petite ville, vint chez moi et m'acheta une paire de chaussures qu'elle avait vue dans ma vitrine et que j'avais placée là en tremblant, parce qu'elle se vendait \$12.00! En même temps, elle acheta aussi des bas de soie dont la teinte s'harmonisait bien avec les chaussures en question. Il y a un an de cela et aujourd'hui j'ai dû agrandir mon magasin et ma... bourse.

"J'ai pour le moins quintuplé mon chiffre d'affaires, car les gens des villes environnantes viennent maintenant acheter chez moi.

"Le jeune vendeur alerte qui me mit cette idée en tête, pour ainsi dire malgré moi, me demandait l'autre jour: "Si tout était à recommencer et que vous ayiez l'expérience que vous avez acquise durant les derniers mois, moderniseriez-vous votre commerce ou bien vous en tiendriez-vous à ce que vous faisiez autrefois?"

"Le passé est mort, fis-je, que Dieu ait sa vilaine âme, et vive le marchand progressif!"

La Chaussure est une marque indiscutable de l'élégance d'une personne. On conçoit toute l'importance que revêt le choix de cette partie de notre habillement et les marchands qui savent donner à une femme ou même à un monsieur une bottine qui le chausse bien, s'attirent beaucoup plus qu'ils ne le pensent, la reconnaissance du client.

1919

Nos Echantillons sont prêts

VOYEZ

NOS NOUVEAUX MODELES DE

1919

McKays Standard Screw pour dames et demoiselles

Spécialité
de
Chaussures
pour
Écoliers



Pour le
Printemps
1919



Semelles
en
fibre
"RINEX"

Notre agent de vente est à votre disposition pour vous soumettre prix et échantillons.

Si vous n'avez pas eu sa visite, écrivez-nous directement.

1919

Charbonneau et Deguise
Manufacturiers de Chaussures
636 rue Craig Est, MONTREAL

1919