

### *Avant-propos*

La Banque africaine de développement (BAfD), institution financière internationale dont le siège est situé à Abidjan en Côte d'Ivoire, a pour mission de fournir des ressources techniques et financières aux pays africains en développement qui en sont membres afin de stimuler leur croissance économique et leur développement. Dans la plupart des cas, cet appui prend la forme de prêts servant à financer des projets de développement ainsi que des programmes d'investissement dans les secteurs de l'énergie, des transports, de l'eau et de l'assainissement, de l'agriculture, de la santé, de l'éducation et de l'environnement. La BAfD participe également au financement de projets du secteur privé dans la région.

Les projets financés par la Banque africaine de développement créent des occasions d'affaires très intéressantes. Les pays emprunteurs utilisent les prêts-projets de la BAfD pour acheter des biens et de l'équipement, pour passer des marchés d'exécution de travaux, et pour se procurer les services de consultation et d'assistance technique dont ils ont besoin pour élaborer et exécuter ces projets. Comme le Canada est membre de la Banque africaine de développement, les Canadiens peuvent soumissionner les centaines de contrats qu'attribuent chaque année les pays membres auxquels la BAfD consent des prêts. Certaines des meilleures occasions de vendre en Afrique qui s'offrent aux entreprises canadiennes découlent précisément de projets financés par la Banque africaine de développement : ces projets sont des priorités nationales, les mécanismes de financement sont déjà arrêtés et le paiement est presque toujours assuré.

En dépit de la diminution du volume annuel des prêts consentis par la Banque africaine de développement ces dernières années et des doutes exprimés sur son efficacité en tant qu'institution de développement, la Banque continuera de représenter une source importante de débouchés pour les sociétés canadiennes intéressées à faire des affaires sur le continent africain. Les réformes institutionnelles et opérationnelles entreprises à la Banque se sont traduites par un renforcement de la BAfD, par une gestion améliorée des projets, par une plus grande transparence et par un meilleur accès à l'information.

Ces dernières années, les marchés passés auprès de fournisseurs et de consultants canadiens ont considérablement augmenté; cette augmentation est en majeure partie attribuable aux contrats qu'ont obtenus des entreprises possédant les compétences techniques nécessaires, compétitives et bien préparées. Sachant que la passation de marchés est la responsabilité principale de l'emprunteur — habituellement un gouvernement ou un organisme désigné à cet égard — les sociétés canadiennes qui ont recours à une approche marketing stratégique, intégrée et soigneusement planifiée pour tenter d'obtenir des contrats dans le cadre des projets financés par la Banque africaine de développement ont des chances d'y parvenir et de réaliser des bénéfices.

La présente publication a pour objectif d'informer les gens d'affaires canadiens, spécialement ceux qui en sont à leur première incursion sur ce marché, des possibilités découlant des projets financés par la Banque africaine de développement, et aussi de favoriser une meilleure compréhension du fonctionnement de la Banque, de ses priorités actuelles, de ses méthodes