

En complément aux programmes spécialisés à l'exportation et aux services offerts par ses 23 membres, Équipe Canada inc (ECI) a conçu une large gamme d'outils et de produits d'information visant à aider les exportateurs potentiels, les exportateurs en préparation et les exportateurs actifs à planifier leurs opérations commerciales internationales.

exportsource.ca

Exportsource.ca d'ECI est la source d'information en ligne la plus complète au Canada en matière d'exportation. ExportSource offre de l'information et des outils conçus pour aider les entreprises canadiennes à exporter vers les marchés extérieurs ou à développer de nouveaux marchés. Au moyen d'un portail unique, les utilisateurs accèdent aux sites Web des membres et des partenaires d'ECI, qui leur fournissent des liens à des sources de renseignements sur les secteurs privé et non gouvernemental.

1 888 811-1119

La ligne sans frais 1 888 du **Service d'information sur l'exportation** est exploitée pour le compte d'ECI par 13 Centres de services aux entreprises du Canada, soit un dans chaque province et territoire. En appelant au **1 888 811-1119**, les entrepreneurs canadiens peuvent :

- ▶ obtenir des renseignements généraux sur les programmes, les services et l'expertise en matière d'exportation;
- ▶ entrer en relation avec des fournisseurs de services à l'exportation;
- ▶ se procurer des publications traitant de l'exportation.

CARNET DE ROUTE pour L'EXPORTATION DEUXIÈME ÉDITION

Le **Carnet de route pour l'exportation** aide les exportateurs à trouver les meilleures sources d'aide à l'exportation. Le Carnet a été conçu pour seconder l'utilisateur à toutes les étapes de l'exportation, qu'il s'agisse d'un exportateur potentiel, d'une entreprise qui se prépare à exporter ou d'un exportateur actif. On peut consulter le Carnet en ligne, ou se procurer la version imprimée ou le cédérom.

Guide pas-à-pas à l'exportation

Le **Guide pas-à-pas à l'exportation** est le principal guide de préparation à l'exportation conçu pour les petites et moyennes entreprises. Disponible en version imprimée ou électronique, il explique comment :

- ▶ évaluer le potentiel d'exportation d'une entreprise;
- ▶ préparer un plan d'exportation;
- ▶ cerner et choisir des marchés cibles;
- ▶ commercialiser des produits et services à l'échelle internationale;
- ▶ déterminer la meilleure façon de distribuer des produits et services sur les marchés ciblés;
- ▶ préparer un plan de financement;
- ▶ régler les aspects juridiques nécessaires au moment d'effectuer des transactions d'affaires internationales.