

La recherche pour **Mexique - Canada : partenariat pour la réussite** a été réalisée par Prospectus Investment and Trade Partners Inc., conjointement avec Townsend Trade Strategies.

Propectus Publications Ltd. est une société d'expertise spécialisée dans la publication d'ouvrages destinés au milieu des affaires. Elle a acquis une vaste expérience dans la publication à contrat, que ce soit pour le secteur public ou le secteur privé. Les projets qu'elle a menés à bien ont fait appel à la recherche, à la rédaction, à la conception, à la mise en page et à l'impression de nombreuses publications pour le compte de ministères fédéraux et provinciaux à vocation économique, ainsi que pour le compte de sociétés privées.

L'équipe de Prospectus a également préparé des études et des rapports de recherche sur les incubateurs pour petites entreprises, leur financement, sur les ressources humaines, la planification de la technologie pour ces petites entreprises, la recherche de capitaux, l'entrepreneurship et les alliances stratégiques.

Townsend Trade Strategies (TTS) est une société implantée à Ottawa qui se spécialise dans l'identification de débouchés commerciaux éventuels au Mexique et dans les pays d'Amérique du Sud pour le compte de sociétés canadiennes. TTS réalise des études de marché, élabore des stratégies de pénétration des marchés et aide à la mise en œuvre d'alliances stratégiques.

Prospectus a acquis énormément d'expérience dans la présentation de renseignements d'affaires sophistiqués sous une forme facilement utilisable. Ses documents intègrent un texte concis, des graphiques parlants, des exemples choisis judicieusement ainsi que des profils pour donner un ensemble cohérent et clair. Le fait que toutes les étapes de la production soient intégrées au sein de la société assure la cohésion du produit fini.

Prospectus fait de la recherche en profondeur pour fournir à ses clients (gouvernements et hommes d'affaires) les informations solides dont ils ont besoin. Centrés sur les affaires et orientés vers l'action, les renseignements fournis sont pratiques, compréhensibles et utilisables.

Les manuels, les livrets, les bases de données et les études-clients produites par Prospectus traitent de sujets mondiaux qui concernent la stratégie des affaires du moment. Ils offrent l'aide pour rester en tête de la concurrence et répondre aux défis du contexte mondial des affaires.

Pour de plus amples renseignements, contacter

Prospectus Publications Ltd.
35, rue Somerset Ouest
Ottawa (Ontario)
K2P 0H3
Tel.: (613) 236-8504, télécopieur: (613) 237-7666

Mexique - Canada : partenariat pour la réussite fait partie d'une série de guides qui traite de sujets importants pour les hommes d'affaires et les gouvernements. On peut s'informer sur les autres volumes à l'adresse ci-dessus.

Cette publication a été possible grâce à l'aide de la Banque de Montréal, d'Affaires extérieures et Commerce extérieur Canada et de l'Agence de promotion économique du Canada atlantique. Prospectus tient de plus à exprimer sa reconnaissance aux agents de la Direction du commerce dans l'Amérique latine et les Antilles pour l'aide, les conseils et l'assistance qu'ils lui ont prodigués lors de la préparation de ce document.

Tous droits réservés. Aucune partie de cette publication ne peut être reproduite, imprimée, rentrée dans un système d'extraction ou transmise partiellement ou dans sa totalité sous quelque forme que ce soit ou par n'importe quel moyen, électronique, mécanique, photocopie, enregistrement ou autre sans autorisation préalable écrite de l'éditeur.

ISBN: 0-921894-10-4

Copyright © septembre 1992, Prospectus Publications Ltd.

Imprimé au Canada

Toute erreur ou omission apparaissant dans ce document est le seul fait de l'auteur, Prospectus Publications Ltd. De même, toutes les opinions exprimées ici sont celles de l'auteur et n'engagent en rien le Gouvernement du Canada ou la Banque de Montréal.

Also Available in English