

Les catégories d'aide aux pays en développement

Le pays qui prend en main son développement économique cherche d'abord à améliorer les conditions de vie de ses habitants, puis à établir une nouvelle infrastructure ou à améliorer l'infrastructure en place. Ce sont de grands projets, qui entraînent de fortes dépenses tant sur le plan humain que matériel et financier. C'est ainsi que les pays défavorisés doivent suppléer à leurs propres ressources en faisant appel à :

- *l'aide bilatérale* — prêts et subventions des gouvernements des pays mieux nantis;
- *l'aide multilatérale* — aide financière et technique offerte par les institutions qui sont elles-mêmes financées et gérées par plusieurs gouvernements; et
- *des sources diverses* — banques commerciales, entreprises privées et organismes non gouvernementaux sans buts lucratifs.

Les pays qui bénéficient d'aide bilatérale en vue d'un projet de développement sont souvent appelés à acheter les biens et les services des fournisseurs du pays donateur. Lorsque le financement externe d'un projet provient de sources multilatérales, le pays en développement est tenu, dans la plupart des cas, d'acheter les biens reliés au projet sur le marché libre, conformément aux procédures

d'appel à la concurrence internationale qui s'appliquent aux fournisseurs de tous les pays membres de l'IFI en cause.

Les marchés financés par l'aide multilatérale ont ceci de particulier que le client de l'exportateur est l'organe d'exécution du pays en développement et non l'IFI. Cet organe fait habituellement partie d'un ministère ou autre organisme officiel du gouvernement du pays emprunteur. Il est autorisé à définir, à concevoir et à réaliser le projet, souvent avec l'aide de consultants. De plus, l'organe d'exécution embauche les consultants, nomme les gestionnaires de projet (postes qu'occupent souvent des consultants), détermine la nature des biens, des services, de l'équipement et des travaux de génie civil qui permettront de mener à bien le projet, et choisit les fournisseurs.

Puisqu'en temps normal l'IFI fait les décaissements du compte de prêt du pays emprunteur pour payer les articles achetés, les exportateurs sont assurés d'être défrayés pour les biens fournis et le travail accompli. Ceci dit, le développement du Tiers-Monde s'avère une occasion fort intéressante pour les exportateurs, en dépit de la situation économique parfois douteuse et de la dette nationale en souffrance de certains pays en développement.

PARTIE I L'EXPORTATION VERS LES PAYS EN DÉVELOPPEMENT

Le marché à vol d'oiseau

Chaque année, d'importantes sommes d'argent en provenance de sources d'aide financière de tous genres sont versées aux projets de développement du Tiers-Monde. Citons en exemple les 95 milliards de dollars qu'ont reçus, en 1984, les pays en développement. De cette

somme, 16 milliards de dollars provenaient de financement multilatéral.

Le tableau suivant illustre les montants réels dépensés en 1984 par les IFI et le PNUD pour le financement de projets de développement à long terme, ainsi que les engagements de ces organismes.