

Pourquoi attendre jusqu'à ce que les soldats reviennent?

POURQUOI attendre le retour de France des soldats pour compléter votre personnel de commis? Voici quatre vendeurs qui vous offrent leurs services.

Ils vous demandent de les juger parce qu'ils ont fait pour des milliers d'autres marchands. Leur service antérieur et celui qu'ils donnent présentement les recommandent. On les considère généralement comme les meilleurs vendeurs au détail dans leur genre.

COMMIS No. 1—

L'Enseigne "Gargoyle Mobiloils"

Cette enseigne en métal se suspend à votre porte. Mettre cette enseigne c'est engager un commis favorablement connu de la plupart des propriétaires d'automobiles, de camions, de tracteurs et de motocyclettes de votre localité. Cette enseigne vous fera faire des ventes—c'est exactement son but.

COMMIS No. 2—

Votre Vitrine

Il va sans dire que votre vitrine a toujours travaillé pour vous. Mais la majorité des détaillants ne se rendent pas compte du pouvoir de vente d'une vitrine bien faite.

La bonne manière de considérer ce sujet est celle-ci: "Si quelqu'un vous demandait de boucher votre vitrine, combien lui demanderiez-vous?

Retirez le plus gros bénéfice possible de votre vitrine. Ecrivez-nous pour avoir des pancartes d'étalage de vitrine. Elles ne vous coûteront pas un sou.

COMMIS No. 3—

La carte complète de conseils Gargoyle Mobiloils

C'est le premier commis pour la vente des huiles. Quand on vous demande le nom de la bonne huile à employer pour n'importe quelle marque d'automobile, camion, tracteur ou motocyclette, vous pouvez, avec cette carte, répondre rapidement — et avec une exactitude scientifique.

Cette carte fournit de bons renseignements à vos vendeurs et par suite augmente leur valeur pour vous. Elle instruit les jeunes employés — leur évite l'ennui de "s'informer" avant de répondre à vos clients.

COMMIS No. 4—

La Brochure "Lubrification Correct"

Voici un commis qui rappelle constamment votre bon service aux automobilistes en leur donnant des conseils quand une défectuosité se produit dans leur machine.

Outre qu'elle renferme la Carte des Renseignements, cette brochure indique comment localiser et supprimer les dérangements du moteur et elle fournit de nombreuses informations tendant à rendre économique l'entretien de votre machine.

La main-d'oeuvre est encore trop rare pour vous passer des services de commis comme ceux que nous avons décrits plus haut. Les quincailliers qui tiennent à la stabilité de leur commerce ont bien des fois constaté la valeur de ces aides-vendeurs. Vous devriez suivre leur exemple. Ecrivez aujourd'hui même.



Mobiloils

Une sorte pour chaque type de moteur.

IMPERIAL OIL LIMITED

Manufacturiers et vendeurs des HUILES a MOTEURS et GRAISSES POLARINE

Vendeurs au Canada des huiles Gargoyle Mobiloils

SUCCURSALES DANS TOUTES LES VILLES