

local ou en formant une coentreprise avec un partenaire local. On compte déjà plus de 100 entreprises canadiennes qui sont représentées en Indonésie sous une forme ou une autre, et il y en a de nouvelles qui s'implantent sur ce marché tous les mois.

Bien qu'on prête souvent plus d'attention aux grandes entreprises, la présence canadienne en Indonésie ne se limite pas aux sociétés de renommée mondiale. Les petites et moyennes entreprises (PME) qui possèdent des compétences pointues dans les nouvelles techniques et dans les services spécialisés y mènent aussi des activités.

En fait, les PME sont en grande partie responsables de l'augmentation de 200 p. 100 du nombre de gens d'affaires canadiens qui s'adressent à notre ambassade à Djakarta. Plusieurs de ces sociétés essaient de créer des coentreprises ou de conclure des ententes en matière de transferts de technologie avec leurs homologues indonésiens.

Pour multiplier ces jumelages d'entreprises, nous favorisons le raffermissement des activités de promotion du commerciale de même que des programmes novateurs d'assurance et de financement des exportations. Le Bureau de l'expansion commerciale Canada-Indonésie, projet mis en marche par l'Association des exportateurs canadiens avec l'appui de l'Agence canadienne de développement international, aide les entreprises canadiennes à conclure des ententes en matière d'investissement et de technologie grâce au travail de conseillers résidents, qui ont leurs bureaux au « BKPM » [Office de coordination des investissements] et au BPPT [Agence de technologie et de recherche appliquée].

Pour sa part, la Société pour l'expansion des exportations, la SEE, a élargi ses programmes de prêts pour y inclure non seulement les opérations d'État à État mais aussi l'appui aux marchés du secteur privé du Canada et le financement de gros projets d'immobilisation.

En mai 1995, la SEE a signé avec la Banque de l'Indonésie Umum Nasional, la première ligne de crédit pour le secteur privé, qui, je l'espère, marque le début d'une série. Ce mécanisme, qui permet d'appuyer des transactions d'une valeur de 100 000 dollars ou plus, revêt une importance particulière pour les PME canadiennes et indonésiennes qui doivent financer leurs exportations. Un certain nombre de transactions sont déjà en chantier. Elles viendront s'ajouter au volumineux portefeuille de la SEE en Indonésie, qui a représenté un appui au financement de plus de 800 millions de dollars depuis 1970.

Nous travaillons également en étroite collaboration avec le gouvernement indonésien afin de conclure un certain nombre d'accords bilatéraux importants pour favoriser les liens