

**Sun Life Assurance Company of Canada**

Bureau Principal, - MONTREAL

L'homme habile à prendre des assurances et qui veut conduire son affaire d'une manière strictement honnête et honorable, a une excellente occasion de le faire dans cette Compagnie "Prosperé et Progressive." Ecrivez au Surintendant des Agences à Montréal.

T. J. CHARBONNEAU, Prés. Tel. Bell, Main 4636  
J. L. H. MARCIL, Sec.-Gérant. Tél. Marchands, 251.

**LA FONCIERE ASSURANCE MUTUELLE CONTRE L'INCENDIE**

Incorporée d'après les lois de la Province de Québec; opère sous le contrôle du Gouvernement.

**ETAT COMPARATIF**

	31 Déc. 1934	31 Déc. 1935	Augmentation
Polices en vigueur.....	2309	4486	2177
Montant des Assurances en vigueur.....	\$1,610,000	\$3,020,000	\$1,410,000
Billets de Dépot non répartis.....	\$35,405.76	\$65,728.11	\$30,322.65
Actif.....	\$39,207.00	\$75,310.00	\$36,103.00
Revenu approximatif pour l'année 1906			
<b>\$70,000 00.</b>			

**NOUVEAUX BUREAUX :**  
10 Cote St-Lambert, - Montreal.

**LA PROVINCIALE**

Assurance-Mutuelle-Incendie

Bureau-chef: **EDIFICE GUARDIAN**  
160, RUB ST-JACQUES  
**MONTREAL.**

Sécurités absolues. Taux raisonnables.  
AGENTS demandés dans toutes les localités.

**PLUS DE \$7.000.000.**

En plus des primes reçues, plus de \$7.000.000 ont été payés aux détenteurs de polices ou portés à leur crédit par la

**Canada Life Assurance Co.**

Bureau Principal: - TORONTO.

(ETABLIE 1859)

**The Phenix Insurance Company OF BROOKLYN**

TOTAL DE L'ACTIF - - \$7,112,413.30

Robert Hampson & Son, Agents,  
39 rue St-Sacrement, Montréal

**Assurances**

**L'ART DE CONCLURE UNE AFFAIRE**

Par James H. Blagge.

Le devoir suprême du solliciteur est de faire comprendre à la personne qu'il veut assurer la folie qu'elle fait en remettant la chose à plus tard; car même s'il a amené cette personne à partager ses vues, la méfiance et l'égoïsme feront naître des objections nombreuses à une action immédiate. Une étude approfondie et constante de la nature humaine est absolument essentielle au solliciteur qui veut arriver à ses fins. Dans presque toute sollicitation, il y a un moment psychologique où le succès est certain, si le solliciteur peut saisir ce moment.

Le solliciteur peut apprendre davantage sur l'art de conclure, en observant un homme versé dans cet art travailler deux ou trois cas obstinés, qu'il ne le pourrait en lisant tous les livres écrits sur ce sujet. C'est une chose qui semble si facile à l'homme habitué et si difficile au débutant, que ce dernier court le risque de compter trop sur le premier. Le solliciteur ambitieux tâchera donc de voler de ses propres ailes le plus tôt possible.

Dès le début, le solliciteur devrait se rendre compte qu'à moins qu'il ne fasse naître chez une personne le désir de s'assurer, il a peu de chance d'arriver à une conclusion. Il devrait donc appuyer, dans son argumentation, sur les bienfaits énormes à retirer de l'assurance par la personne assurée et sa famille, et faire ressortir les bénéfices avant de parler de la somme à verser. Un solliciteur très heureux dans ses affaires allait même, à ce propos, jusqu'à donner des chiffres représentant des bénéfices cinq ou six fois plus grands que ceux que pouvait donner la prime d'assurance. Les gens sont généralement trop enclins à considérer mentalement les paiements des primes à travers les verres grossissants d'un puissant instrument d'optique et à regarder les bénéfices avec l'instrument retourné. C'est au solliciteur à veiller à ce qu'ils se servent du verre grossissant dans l'intérêt de leur famille.

Tout en insistant sur les points qui font sa force, le solliciteur devrait continuer à attaquer la personne à assurer aux points faibles de son armure d'égoïsme; car toute personne a un côté faible qu'elle est sûre de mettre à découvert au cours d'une entrevue. Le solliciteur ne devrait jamais mettre fin

**COMPAGNIE MONTREAL-CANADA.**

d'Assurance contre l'Incendie

Ci-devant  
LA COMPAGNIE D'ASSURANCE MUTUELLE  
CONTRE LE FEU DE LA CITE DE MONTREAL.

ETABLIE EN 1859

Capital autorisé - - - - -	\$1,000,000.00
Actif net excédant - - - - -	480,000.00
Dépot au gouvernement du Canada pour la garantie des porteurs de polices - - - - -	80,000.00
Sinistres payés à date - - - - -	388,021.10
Cie indépendante. Taux modérés.	
A. A. LABRECQUE, Président.	
J. B. LAFLEUR, Gérant	

BUREAU PRINCIPAL :

59 rue St-Jacques, Edifice "La Presse"

MONTREAL

On demande des agents pour les localités non représentées.

**WESTERN**

Assurance Co.

Compagnie d'Assurance contre l'Incendie et sur la Marine

INCORPORÉE EN 1851

CAPITAL PAYÉ - - - - -	\$1,500,000
ACTIF, au-delà de - - - - -	3,300,000
REVENU ANNUEL, au-delà de	3,890,000

Bureau Principal: TORONTO, Ont  
Hon. Geo. A. Cox, Président.

J. J. KENNY Vice-Prés. et Directeur-Gérant  
C. C. FOSTER, Secrétaire.

Succursale de Montréal:

189 rue Salnt-Jacques.

ROBT. BICKERDIKE, Gérant.

S. T. WILLET,  
PRESIDENT.

F. GAUTHIER  
SECRETARE.

**"EQUITABLE"**

Mutual Fire

Insurance Co.

Une des plus fortes Compagnies  
pour le montant assuré.

**J. L. E. BRUNEL**

AGENT PRINCIPAL, INSPECTEUR

160 RUE ST-JACQUES

TEL. MAIN 4635

**THE METROPOLITAN LIFE INS. CO.**

Incorporée par l'état de New-York.

La Compagnie du Peuple, par le Peuple, pour le Peuple.

ACTIF: \$128,094,315.24

A plus de polices payant primes en force (11 ans) aux Etat-Unis et au Canada que n'importe quelle autre compagnie et pendant chacune des dix années passées a accepté et émis plus de polices nouvelles en Amérique que n'importe quelle autre compagnie

MOYENNE D'UNE JOURNEE D'OUVRAGE.

Réclamations payées.....	} Par jour	391
Polices échues.....		6,561
Nouvelles Assurances inscrites.....		\$1,426,790.56
Paiements aux porteurs de Polices et additions à la Réserve.....		\$114,060.67
Actif accru.....		\$73,326.81

A déposé avec le Gouvernement du Dominion, pour la protection des détenteurs de polices au Canada en titres Canadiens, plus de \$2,000,000.00.

1,470,424,281.00 d'assurances en vigueur sur 3,029,906 Polices.