
Avant-propos

Le présent document, qui traite de la sélection et de l'utilisation des représentants et distributeurs étrangers, s'inscrit dans le cadre d'une série de publications destinées à répondre aux problèmes de distribution et de transport auxquels doivent faire face les exportateurs canadiens. La collection comprend d'autres titres, notamment *Les marchés d'exportation : la filière des maisons de commerce*, *Choix et utilisation d'un agent commercial aux États-Unis* et *L'exportateur canadien et le commerce de compensation*. On prévoit y ajouter bientôt les ouvrages suivants : *Transports, documentation et crédits documentaires : Guide de l'exportateur* et *Arrimage sécuritaire*.

On conseille aux nouveaux exportateurs de parcourir la brochure intitulée *Guide de l'exportateur : Conseils pratiques* avant d'entreprendre la lecture des publications susmentionnées, où ils trouveront des renseignements plus complets et plus spécialisés. On peut voir à l'annexe B, à la fin du présent document, la marche à suivre pour se procurer tous ces ouvrages.

Toute observation au sujet de la présente brochure ou toute suggestion concernant d'autres ouvrages susceptibles d'être utiles aux exportateurs sera reçue avec plaisir à l'adresse suivante :

Direction des services d'exportation et de transport
Affaires extérieures et Commerce extérieur Canada
125, promenade Sussex
Ottawa (Ontario)
K1A 0G2