

Marchand — Commis — Client — Tous ont besoin de la Protection que seul un Reçu Procure.



La remise d'un reçu avec chaque achat protège le marchand contre la négligence, les erreurs et la malhonnêteté—contre les discussions avec les clients au sujet d'achats entièrement payés, de sommes payées en acompte, etc.

La mise d'un reçu dans chaque paquet protège le commis contre les soupçons, contre les erreurs et la négligence d'autres commis et contre les malentendus avec les clients.

Elle protège aussi les clients. Voilà pourquoi les

Marchands Prospères Mettent un Reçu dans Chaque Paquet.

Pourquoi ne le faites-VOUS pas ?

Comment pouvez-vous espérer réussir en affaires en suivant les méthodes de marchands qui ne réussissent pas ? La différence entre le succès et l'insuccès est simplement une différence de méthodes.

Etes-vous influencé par les mauvais hommes d'affaires ?

Pourquoi n'êtes-vous pas Influencé par les Hommes qui Réussissent ?

Ils donnent à chaque client un reçu avec chaque achat Pourquoi ne le faites-vous pas ? Nous vous enverrons — GRATUITEMENT — une brochure vous indiquant le meilleur système.

NATIONAL CASH REGISTER CO.

Montreal : 1 et 3 rue Notre-Dame Ouest.

Bureau principal pour le Canada et Manufacture à Toronto.

F. E. MUTTON, Gerant pour le Canada.

Cette Caisse Enregistreuse vous indique : 1—Le montant total des ventes au comptant faites par chaque commis ; 2— Le total de vos ventes à crédit ; 3— Le montant total d'argent reçu en acompte, et 4— Le montant total d'argent payé. Un compteur à secret additionne aussi le montant de tout l'argent encaissé.

Construite pour être placée sur le plancher ou sur le comptoir.