

[Text]

Mr. Taylor: With respect to the franchise dealers and their association with you, a big part of your franchise dealers' sales to their communities is the follow-up service. We have heard of some concern about service departments and the way in which the tax is calculated on parts and labour and this sort of thing. Have your dealers talked to you at all about that, or do you anticipate any difficulty dealing with parts, labour, servicing?

• 1555

Mr. Israel: They have talked to us. We are trying to understand the complexities of the parts and service side and have committed to our dealers—as we get better educated, we will be communicating to them.

For your information, we will be dealing with the maritime provinces tomorrow. We will be in Montreal on Friday. We are starting to have sessions with the dealers, educating them with respect to GST.

These initial sessions are going to be basically on the new vehicle, the used vehicle, the complete sale. We are not going to be getting into the administrative aspects and into the parts yet. But we will follow up with that as we learn them.

Mr. Taylor: Thank you very much.

M. Fontaine (Lévis): Je voudrais profiter de la présence de M. Israel pour lui demander ses commentaires sur ce qu'on a dit dans les principaux médias ce matin, concernant la position des grands syndicats de l'automobile. M. Bob White, le président de ces grands syndicats et également le vice-président du Nouveau parti démocratique, a annoncé qu'il allait faire tous les efforts possibles pour aller chercher le maximum de gains. Je voudrais que vous commentiez cette affirmation en tenant compte des éventuelles conséquences de l'application de la TPS sur l'inflation, par exemple.

Mr. Israel: I read Bob White's comments this morning. Negotiations between the CAW and the big three do not start until July. I do not think it would be appropriate to try to speculate on what might happen as a result of those negotiations. Certainly there are built-in factors in the current CAW contracts, which will trigger COLA increases as the CPI moves up. But to try to speculate on what is going to happen in the July 15 to September 15 period, I am just not in a position to do it.

M. Fontaine: Monsieur Israel, votre compagnie a annoncé il y a quelques mois, dans ses campagnes de promotion, qu'elle offrirait à ceux qui achèteraient des autos entre janvier et mai de leur remettre la différence de prix vers la fin de l'année 1990 si elle avait des promotions encore plus intéressantes pour les acheteurs d'automobiles. C'est peut-être à cause de ces engagements que vous avez pris que vous demandez au gouvernement fédéral de vous donner une certaine compensation au niveau de la disparition graduelle de la taxe trois mois plus tôt.

[Translation]

M. Taylor: En ce qui concerne les concessionnaires en franchise, une bonne partie de leur chiffre d'affaires provient des services connexes et de l'entretien. Or, nous avons entendu parler de difficultés éventuelles avec le calcul de la taxe sur les pièces et la main-d'oeuvre. Vos concessionnaires envisagent-ils des difficultés à ce sujet?

M. Israel: Ils nous en ont parlé. Nous essayons actuellement de comprendre la complexité du secteur des pièces et de l'entretien, et nous nous sommes engagés auprès de nos concessionnaires à entrer en communication avec eux dès que nous aurons de meilleures informations.

Je puis d'ailleurs vous dire que nous allons tenir des séances d'information dès demain avec les concessionnaires des provinces maritimes. Nous serons à Montréal vendredi. Ces séances d'information sont destinées à les renseigner au sujet de la TPS.

Durant ces premières séances, nous allons parler uniquement de l'application de la TPS aux véhicules neufs et aux véhicules usagés. Nous n'allons pas parler des problèmes administratifs ni de l'application de la TPS aux pièces détachées. Nous y reviendrons plus tard.

M. Taylor: Merci beaucoup.

Mr. Fontaine (Lévis): I would like to take this opportunity to ask Mr. Israel to comment on some reports published in this morning's paper about the position of the major unions in the automobile industry. Mr. Bob White, the President of the major union, and Vice-President of the N.D.P., has stated that he would do everything possible to get the most from the companies. What can you say about this statement, taking into account the probable impact of the GST on inflation, for example.

M. Israel: J'ai lu les déclarations de Bob White et je dois dire que les négociations entre les TCA et les trois grands de l'automobile ne doivent pas commencer avant juillet. Je ne pense pas qu'il soit judicieux de commencer à spéculer dès maintenant sur ce que pourront donner ces négociations. Il y a évidemment dans les conventions actuelles des TCA des clauses qui provoqueront des ajustements automatiques d'indexation au coût de la vie du fait de l'augmentation de l'IPC. Je ne suis cependant pas du tout prêt à spéculer sur ce qui va arriver entre le 15 juillet et le 15 septembre.

Mr. Fontaine: A few months ago, your company announced in its advertising that it would offer to people who would buy cars between January and May, to give them the price difference that would be created at the end of 1990 if it ever decided to provide even better incentives to consumers. Is it because of this commitment that you are now asking the federal government to provide some compensation three months before the elimination of the FST?