

Une grande société montréalaise participe au mégaprojet de réseau métropolitain de transport d'Ankara

La réalisation du réseau métropolitain de transport d'Ankara offre un très bon exemple de collaboration d'entreprises canadiennes et turques. Le réseau de rail lourd long de 14,5 km — qui est opérationnel depuis décembre 1997 — a été financé et construit par un consortium canado-turc dirigé par SNC-Lavalin International Inc.

La firme de génie et de construction, qui emploie 6 500 personnes, a des bureaux dans tout le Canada et dans 30 autres pays et qui est active dans plus de 70 pays, collabore avec ses partenaires de Turquie, Gama et Guris, responsables de tous les travaux publics et de tous les travaux d'infrastructure, dont la construction des gares ainsi que l'installation de tout le matériel électrique et mécanique. Le matériel roulant a été fourni par Bombardier/UTDC, tandis que le financement, organisé par SNC-Lavalin, venait du Canada et du Royaume-Uni.

« En tant que Canadiens travaillant en collaboration avec des partenaires turcs, rappelle le vice-président du groupe SNC-Lavalin, M. Mario Laudadio, nous avons passé huit ans dans le processus de dépôt de soumissions et de négociation avant que ne commencent les travaux (en 1993). La patience et la persévérance ont été des atouts, d'ajouter M. Laudadio. Les relations durables sont longues à bâtir. »

Selon M. Laudadio, qui a travaillé depuis quatre ans sur le projet d'Ankara, d'une valeur de 660 millions \$, la similitude des styles de gestion et des pratiques commerciales sont un avantage pour les entreprises canadiennes présentes en Turquie. En effet, beaucoup de gestionnaires turcs appliquent

des principes qu'ils ont appris en faisant leurs études en Amérique du Nord.

Les Canadiens : une solution de rechange très intéressante

Les fournisseurs canadiens de produits et de services, connus pour leur expertise, leur compétitivité et leur attitude compatible, sont, selon M. Laudadio, considérés par les Turcs comme offrant d'intéressantes solutions de rechange à la culture d'entreprise américaine ou européenne.

Le succès de SNC-Lavalin en est une preuve suffisante : parmi les autres projets auxquels a participé cette société, mentionnons des études de faisabilité pour le tunnel sous le Bosphore, le détroit reliant la mer Noire et la mer de Marmara, la modernisation de la raffinerie de Batman, la réalisation du complexe de traitement du zinc et du plomb de Kayseri, et, très récemment, un nouveau contrat pour la revalorisation de l'usine d'acide phosphorique de Bagfas.

Pour plus de renseignements sur le groupe SNC-Lavalin, communiquer avec Suzanne Lalande, directrice des Relations publiques, tél. : (514) 393-1000; fax : (514) 875-4877, courriel: lalas@snc-lavalin.com

Une entreprise d'Ottawa décroche un contrat lucratif aux États-Unis grâce à la CCC

La société ActiveSystems, d'Ottawa, a décroché un contrat en vue de fournir des services de conversion de documents au bureau régional des approvisionnements de la marine américaine (Naval Regional Contracting Office), à Washington (D.C.), et cela, grâce à l'entremise de la Corporation commerciale canadienne (CCC).

ActiveSystems, qui est la seule entreprise canadienne parmi les trois sociétés ayant décroché des commandes (les deux autres ont leur siège social aux États-Unis), pourrait éventuellement se voir confier des commandes totalisant 67 millions \$ US. Dès la première année du contrat, les commandes pourraient atteindre 13 millions \$ US.

Le contrat concerne un projet de

la marine américaine ayant pour objet de convertir des manuels techniques et d'autres documents en un seul et même format électronique. ActiveSystems a remporté le marché tant parce qu'elle a été jugée comme étant l'entreprise offrant le meilleur rapport qualité-prix que parce qu'elle s'est bâti une excellente réputation auprès de ses clients, aux États-Unis comme au Canada.

« Ce contrat illustre bien les possibilités pouvant s'offrir aux petites entreprises canadiennes qui font équipe avec la Corporation commerciale canadienne » a affirmé J.R. Davies, président d'ActiveSystems.

M. Davies a ajouté que, grâce à ce marché, il pourrait continuer d'offrir du travail à temps partiel à près de 700

étudiants qui fréquentent un collège ou une université dans la région d'Ottawa. En outre, les installations qu'ActiveSystems devra mettre en place pour exécuter ce contrat amélioreront sa position stratégique et la rendront plus apte à soutenir la concurrence sur les marchés internationaux.

D'après Paul McKenna, gestionnaire du Groupe des opérations avec les États-Unis à la CCC : « Les petites entreprises comme ActiveSystems sont dans une situation idéale pour décrocher des contrats sur le marché américain. Je suis ravi que la CCC puisse aider ces entreprises qui exploitent des technologies de pointe à étendre leurs activités au-delà de nos frontières. »