

me dans les autres professions. Toutefois cet apprentissage et cette éducation peuvent s'acquérir, après avoir commencé à pratiquer, plus vite que dans toute autre profession. Ou plutôt, le jeune homme qui cherche à se faire valoir comme agent d'assurance sur la vie peut, dès le début, recevoir des émoluments, puisqu'une compensation modérée est inhérente à l'apprentissage pratique de la sollicitation; il acquiert nécessairement l'art de solliciter sous la direction du gérant, tandis qu'il apprend les connaissances techniques exigées en les étudiant par lui-même.

Si les remarques que j'ai faites jusqu'ici ont trait principalement au travail de l'agence, c'est que c'est le champ d'action du grand nombre de ceux qui font de l'assurance sur la vie leur carrière. Les chances d'affaires ne sont pas limitées toutefois au travail de la sollicitation. De même que l'avocat peut être appelé à siéger au tribunal, de même le solliciteur d'assurance sur la vie peut obtenir une place de fonctionnaire à l'office principal, si une telle place convient à ses aptitudes. Nombreux sont les premiers fonctionnaires de grandes compagnies qui ont débuté dans la carrière comme solliciteurs; mais dans cette ligne, comme dans d'autres, il n'est pas du tout certain qu'il soit sage d'entretenir l'ambition d'arriver à une situation dans les bureaux. Après tout, c'est le travail actif qui procure les compensations matérielles — juste équivalent du

travail accompli —, travail qui est le propre de chacun, et exempt de responsabilité.

Comment envisager l'avenir? La condition d'agent d'assurance sur la vie a subi de grands changements depuis une génération. Ceux qui d'habitude entretenaient la sollicitation à moitié découragés, comme la seule position possible à l'époque, n'ayant pas réussi dans d'autres lignes, sont toujours en évidence, bien qu'ils soient en petit nombre comparativement aux premières années. Plus que jamais, des jeunes gens ambitieux, des hommes aux brillants talents et oc-

supant une haute place dans la société considèrent l'assurance sur la vie comme une carrière. Avec un recrutement d'hommes de cette marque, le type de l'honneur et de la courtoisie professionnels, l'aménité reconnue des compagnies, font des progrès marqués.

L'ancien esprit d'intolérance, de guerre à outrance, de jalousie cède la place à un esprit de bienveillance, de rivalité généreuse et de concurrence honorable. On en est venu à comprendre que toutes les compagnies travaillent pour une cause commune, une fin commune. Votre concurrent, après tout, est un homme bien élevé, un travailleur sérieux, un lutteur infatigable; mais il agit toujours loyalement. Il représente une excellente compagnie, qui peut et qui veut remplir ses contrats à la lettre, bien que vous puissiez en connaître une autre qui fasse un peu plus pour le candidat en perspective.

La concurrence existe; elle existera toujours, comme cela doit être; mais elle se tiendra dans les limites de l'honneur. Un système de règles en voie de formation élimine peu à peu, les méthodes déloyales et les actes criticables. L'agent ignorant qui, n'ayant qu'une légère connaissance des principes de l'assurance, fait inconsciemment un faux exposé des faits, et le solliciteur sans scrupules qui n'hésite pas à induire le public en erreur, disparaissent peu à peu de la profession sur laquelle ils ont jeté le discrédit.

THE METROPOLITAN LIFE INS. CO.

Incorporée par l'état de New-York.
La Compagnie du Peuple, par le Peuple, pour le Peuple.
ACTIF : \$128,094,315.24

A plus de polices payant primes en force (11 ans) aux Etats-Unis et au Canada que n'importe quelle autre compagnie et pendant chacune des dix années passées a accepté et émis plus de polices nouvelles en Amérique que n'importe quelle autre compagnie

MOYENNE D'UNE JOURNÉE D'OUVRAGE.

Reclamations payées.....	391
Polices échues.....	6,561
Nouvelles Assurances inscrites	Par jour
Paievements aux porteurs de Polices et additions à la Réserve...	
Actif actif.....	\$114,060.67
	\$73,326.81

A déposé avec le Gouvernement du Dominion pour la protection des détenteurs de polices au Canada en titres Canadiens, plus de **\$2,600,000.00**.
\$1,470,424,281.00 d'assurances en vigueur sur 8,029,936 Polices.



La Grande Police Industrielle de la Banque d'Epargne

ASSURE VOTRE VIE ET REMBOURSE VOTRE ARGENT.—3c. PAR SEMAINE EN MONTANT

Déposée et émise uniquement par

THE UNION LIFE ASSURANCE COMPANY.

CAPITAL ENTIEREMENT SOUSCRIT

UN MILLION DE DOLLARS.

H. POLLMAN EVANS,
Président.

BUREAU PRINCIPAL: 54, rue Adélaïde Est
TORONTO.

AGENTS
DEMANDES.



THE CANADIAN LLOYDS OF MONTREAL.

(OCEAN MARINE INSURANCE)

Sécurité totale excédant \$2,000,000.00.

La plus parfaite organisation du genre au Canada.

(Deux millions de dollars).

MASTAI PAGNUELO, Procureur,

BATISSE BANQUE DU PEUPLE.
MAIN 279.

N. B.—Correspondance Sollicitée.

97 RUE ST-JACQUES
MAIN 279.

HENRY E. DUNN, PRESIDENT.

ETABLIE EN 1849

L'AGENCE MERCANTILE BRADSTREET

THE BRADSTREET CO., Propriétaires.

Bureau Exécutif: 346 et 348, BROADWAY, NEW-YORK.

Succursales dans les principales villes des Etats-Unis et du Canada, du continent Européen, en Australie et à Londres, Ang.

La Compagnie Bradstreet est la plus ancienne et, financièrement la plus forte organisation en son genre—travaillant dans un seul intérêt et sous une direction unique—avec des ramifications plus étendues, avec plus de capital engagé dans son entreprise et une dépense d'argent plus considérable pour l'obtention et la dissémination d'informations qu'aucune institution similaire au monde.

DOMINION OF CANADA

HALIFAX, N.S. Metropole Bldg, 191 Hollis
HAMILTON, Ont. 39 James St., South
LONDON, Ont. 365 Richmond
MONTREAL, Que. Batisse Banque Imperiale
OTTAWA, Ont. Cor. Bank & Sparks

WINNIPEG, Man. 65 Main & McDermott
QUEBEC, Qué. Richelleu Bid. 46 Dalhousie
ST. JOHN, N.B. 74 Prince William
TORONTO, Ont. McKinnon Bldg. Jordan & Melinda
VANCOUVER, B.C. Cor. Hasting West & Gamble

BUREAU DE MONTREAL: 286 RUE ST-JACQUES, — JOHN A. FULTON, SURINTENDANT.